

海隆控股有限公司* Hilong Holding Limited

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability) Stock Code: 1623

* For identification purpose only



2016年年度业绩路演 2017年3月

免责声明



The presentation material contains forward-looking statements. Such forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and assumptions, certain of which are not under our control, causing actual results and growth which may differ materially from these direct or indirect forward-looking statements. Forward-looking events and relevant development discussed herein may differ from the expectation of Hilong Holding Limited (the "Company"), and even never occur due to such risks, uncertainties and assumptions. You should not rely excessively on any forward-looking information.

Information or content contained herein is subject to variation from time to time without prior notice, the Company is not obligated to update the presentation material. Since it is not verified independently, its accuracy is not assured, there is no direct or indirect statement or guarantee for the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein, and reliance should not be placed on the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein.

The Company, any of its associates, consultants or representatives shall not assume any responsibilities for losses arising from the information or content contained herein.

目录



- 1 业绩摘要
- 2 业务回顾
- 3 财务表现
- 4 业务展望



业绩摘要

业绩摘要



2016年,海隆面对严峻的市场环境仍保持稳定运营



油田服务

- ❖ 传统优势业务钻井服务保持稳定运营
 - ❖已有钻机团队保持较强的议价能力
 - ❖首次进入欧洲钻机市场,在严峻的市场 环境中赢得新客户和新合同
- ❖ 积极发展新业务类型,实现多元化发展
 - ❖综合性服务正式启动运营并取得显著突破



油田装备制造与服务

- ❖ 钻杆业务在低迷的市场中实现增长
 - ❖ 海外市场迅速增长
 - ❖国内保持领先且稳固的市场地位
- ◆ OCTG涂层服务保持稳定的市场地位 ,积极在市场中推广新产品的应用, 拓展服务范围和收入来源



管道技术与服务

- ❖ 在不利的市场环境下实现大幅增长
- ኞ 赢得多项国内外合同
- ♦ 积极推进板块多元化及高端化的进程

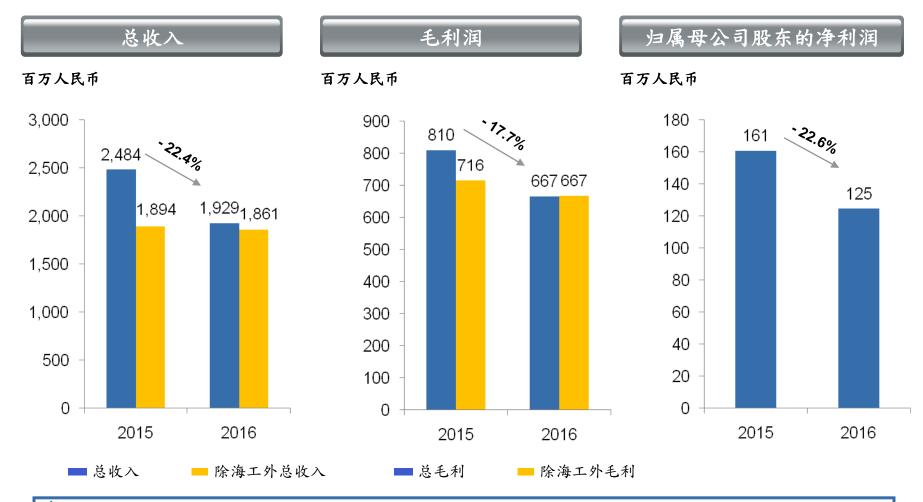


海洋工程服务

- ◆ 成功赢得首个来自海外市场的海上铺管及 起重作业合同
- ◆ 成功赢得来自中国石油集团海洋工程有限公司的舟山供水管道三期建设项目
- ◆海洋工程的设计服务团队成功赢得了中石化海洋局英国北海专案的分包业务及中油海舟山水管安装设计合同

财务表现概览





- ◆ 2016年全年实现营业收入人民币1929百万元,同比下降22.4%;除海工板块外的营业收入为1861百万元,同比下降1.7%
- 幸 归属母公司股东净利润为人民币125百万元,相较去年同比下降22.6%

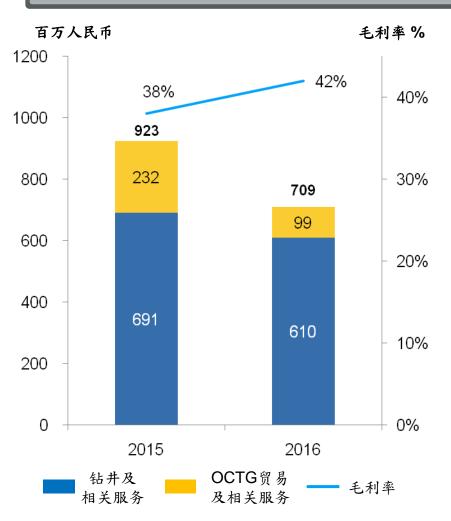


业务回顾

油田服务







稳定运营钻井服务,加速多元化发展

传统优势业务在不利的市场环境中 保持良好运营

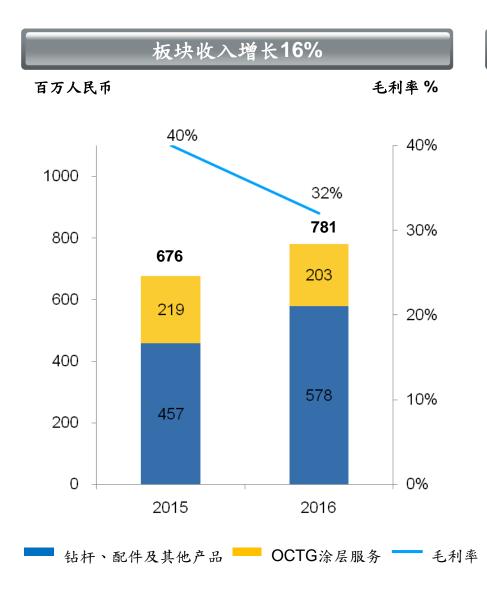
- ❖成功保持已有钻机的平稳运营
 - ❖ 合同顺利接续,保持了较强的议价能力
- ◆成功贏得新客户和新合同,首次进入欧洲地区高端市场
 - ❖ 承接壳牌石油公司位于阿尔巴尼亚区块的钻井并顺利开钻
 - ❖ 已有钻机在第二季度由厄瓜多尔动员至巴基 斯坦作业
 - ❖ 中标洲际油气在哈萨克斯坦的项目,承接大 包钻井服务

多元化发展取得显著突破

◆进一步向一体化油田服务提供者转型,在巴基斯坦为联合能源提供钻井液,完井液,定向井,水平井等综合技术服务,在埃塞俄比亚为保利协鑫提供试油试气等完井技术服务。

油田装备制造与服务





在低迷的市场中实现增长

钻杆及相关产品

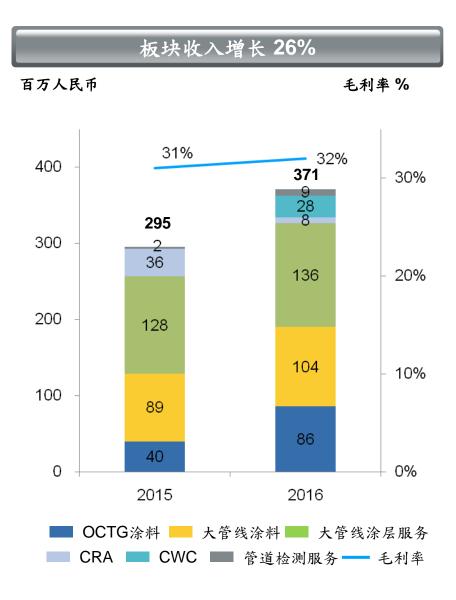
- ❖ 国内保持稳固的行业地位,市场份额相对稳定
- ◆ 俄罗斯钻杆线顺利投产并取得了大量订单, 2016年11月与俄石油签订大批量订单
- → 持续开发及推广非标钻杆如抗硫化氢钻杆和电子标签钻杆等高端产品

OCTG涂层服务

- ◆ 前三季度下滑的原油价格导致原油公司缩减开
 支,北美市场和中国市场需求下滑
- ◆ 第四季度,随着油价的攀升,在俄罗斯取得数 个大额订单,呈缓慢复苏趋势
- ◆ 在中东市场取得重大突破,液体及粉末涂层获得阿曼石油开发公司的认证
- ◆ 积极推广油套管及地面管材的涂层应用,扩展
 服务范围和收入来源

管道技术与服务





实施多元化、高端化及国际化的发展战略

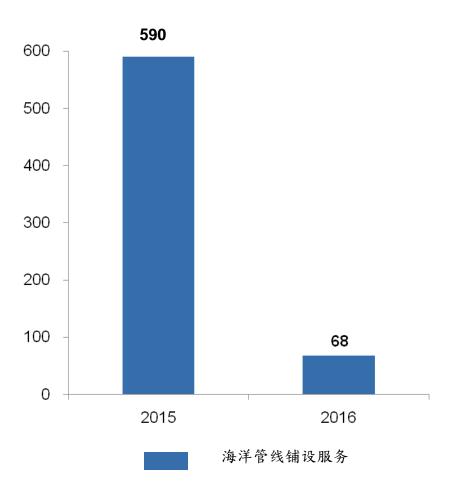
- ❖ 在不利的市场环境中取得大幅增长
- 参 协同发展国内外市场,赢得多项订单
 - ❖ 巴基斯坦LNG项目
 - ❖ 中石化茂名石化项目的配重和涂层业务
 - ❖ 阿尔及利亚艾切斯无缝钢管防腐涂层业务
 - ❖ 科威特KOC公司弯管异形件合同
- ◆ 全面发展多项业务以提升板块整体盈利能力, 新业务保持稳定发展势头
 - ❖ 塔里木油田西南勘探开发公司阿克喀什输气 管道内检测标段
 - ❖ 上海天然气管网有限公司外检测专案的管道 检测服务
 - ❖ 阿尔巴尼亚壳牌项目钻具检测和耐磨带敷焊业务

海洋工程服务



全年实现收入68百万元

百万人民币



新板块积极推进,在严苛的环境下获得多个订单

- ◆ 成功完成中海油两个大型总包服务项目的扫尾工作,建立了坚实的业绩记录
- 参 成功获得TIMAS的合同,提供海隆106铺管起重 船为东南亚某油田海上气田开发专案进行海底管 道铺设,导管架和上部组块的安装等工作
- ◆ 成功赢得中石油集团的舟山供水管道三期建设项目
- 参海工设计团队成功赢得英国北海专案的部分设计分包业务及中油海舟山水管安装设计合同
- 参海洋工程设计服务团队对内提供强大技术支持, 对外独立承揽设计咨询服务并获得业界广泛认同
- ♦ 快速、有效地完善了核心团队和相关运营体系, 为今后的发展打下坚实基础

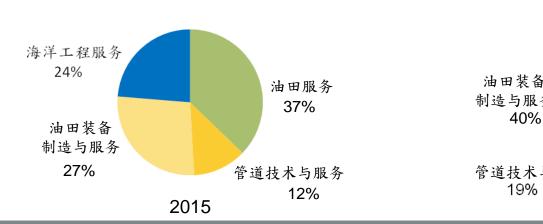


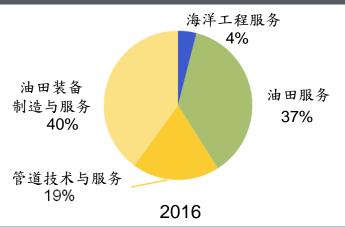
财务表现

收入细分

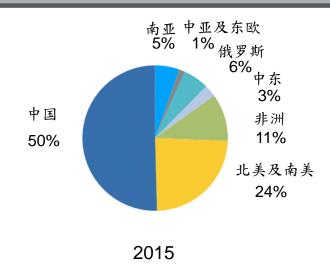


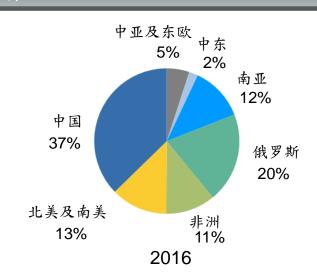
收入按业务部门细分





收入按区域细分

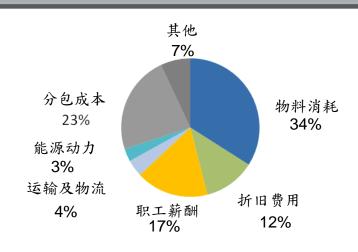




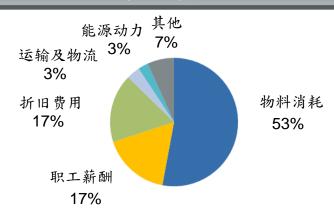
成本和毛利分析



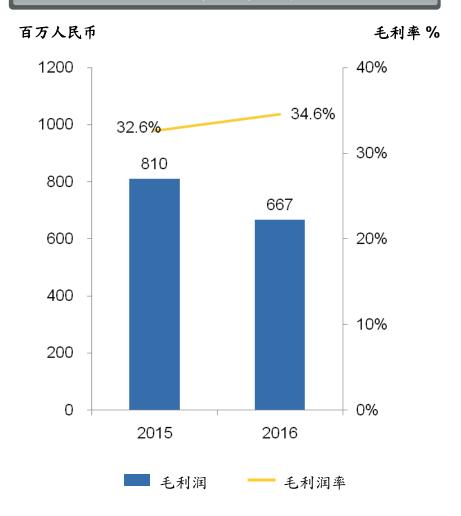




2016年总成本: 12.6亿



毛利率略有上升

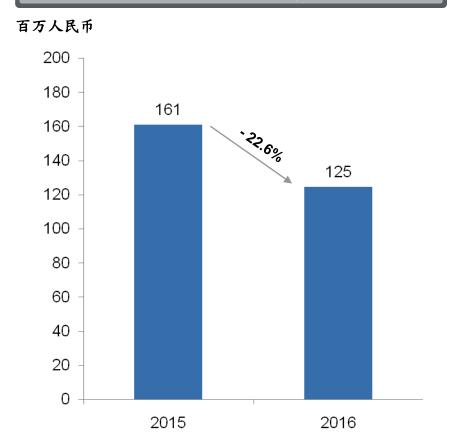


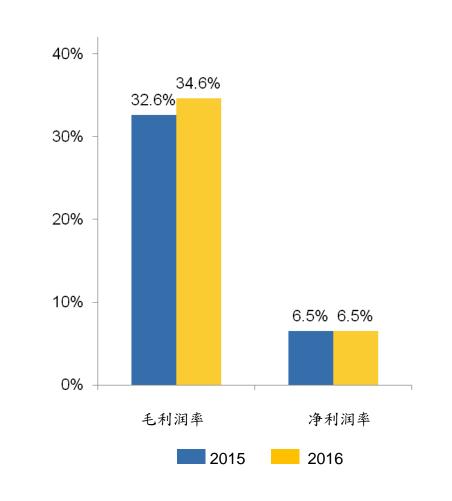
利润率





利润率保持稳定





资本结构和回报率



| 次 | 4 | 从上 | 14 |
|---|---|----|----|
| 贝 | 4 | 萡 | 构 |

| | 2015 | 2016 |
|--------|-------|-------|
| 百万人民币 | | |
| 经营现金流 | 485 | 139 |
| 现金及等价物 | 821 | 657 |
| 流动资产 | 3,588 | 3,691 |
| 总资产 | 7,064 | 7,298 |
| 短期债务 | 1,592 | 1,431 |
| 长期债务 | 1,084 | 1,317 |
| 总负债 | 3,808 | 3,806 |
| 股东权益 | 3,022 | 3,254 |
| 少数股东权益 | 234 | 237 |
| 总权益 | 3,256 | 3,492 |
| | | |

资产回报率及股本回报率(1) % 5.4% 3.7% 2.5% 1.8% 2015 2016 资产回报率 股本回报率 流动资产周转天数(2) 天 225 236 179 176 138 2015 2016 平均贸易应收款周转天数 平均贸易应付款周转天数 存货周转天数 % 36% 37% 2016 2015

附注:

- 1.资产回报率=净利润除以期末总资产;股本回报率=净利润除以期末总权益
- 2. 平均存货周转天数=当期天数*期初期末平均存货/当期成本;

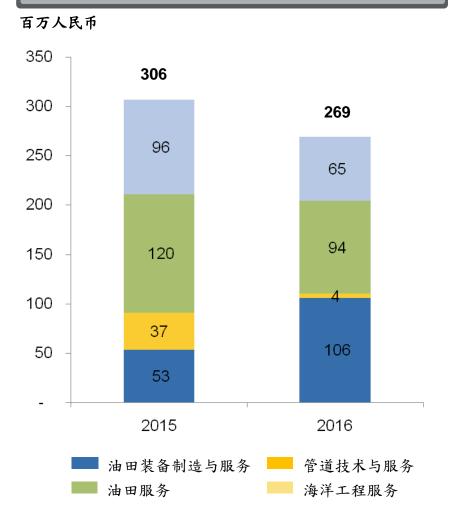
平均贸易应收款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应收款项净额/当期收入平均贸易应付款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应付款/当期成本;

3. 净负债= 长期借款+短期借款-现金及等价物,总资本= 总权益+净负债

资本支出







2016年重大资本开支项目

海洋工程服务 海隆106号后续升级改造

油田服务 采购钻机零部件

油田装备制造与服务 生产线常规维护及俄罗斯钻杆 生产线的搬迁及加拿大钻杆存 货转租赁用固定资产



业务展望

在新市场条件下实施新发展战略



- 参 适度投入新钻机为钻井服务的未来增长奠定基础◆ 阿尔巴尼亚 壳牌 3,000马力新钻机(2016年已启动)
- → 开辟新区域市场,着重推进在中东地区的业务部署,选定伊拉克、阿布扎比等地区作为主攻市场
- → 进一步培育综合性服务,提高一体化服务能力

油田服务

- → 部分钻杆产线已转移至俄罗斯,有助于更有效地覆盖俄罗斯及其周边地区市场,为满足俄罗斯迅速增长的需求,将于2017年下半年将第二条生产线由中东迁至俄罗斯
- 油田装备制造与服务
- ♦ 针对OCTG涂层服务积极培育新市场需求,着力开发对油套管及新管材进行高端涂层的市场潜力
- ◆ 2017年,将在俄罗斯苏尔古特地区建立第二个涂层厂

- ◆ 借助铺管项目带动管线涂层服务的 发展,创造板块间的协同效应
- ◆ 以打造综合服务平台为理念,以总 包商的角色全方位地承揽各项海上 安装服务合同
- → 通过与国内外顶级客户或同行建立 战略联盟拓展业务机会

海洋工程 服务

管道技术 与服务

- ◆ 积极参与国内大型项目,稳固国内市场地位
- 参加大力度开拓海外市场,特别是 为高端业务CRA、CWC寻求参与 国际项目的机会
- 参加快发展管道检测业务的步伐,
 进一步开拓市场并稳固市场地位
- ❖ 紧密配合海工板块,争取更多与海工配套的管 线涂层项目,充分发挥板块间协同效应



问答环节