



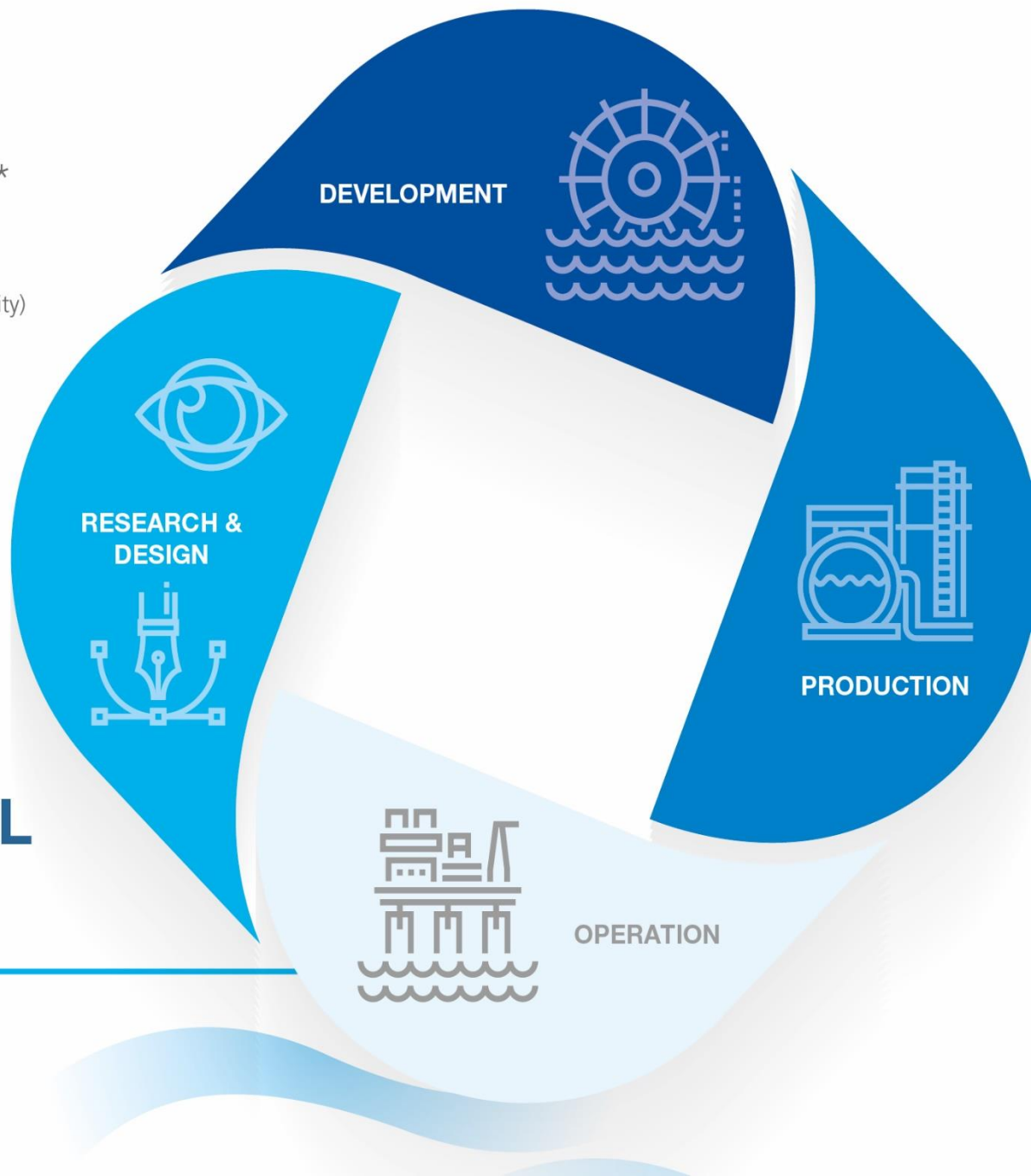
海隆控股有限公司\*  
Hilong Holding Limited

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)  
Stock Code: 1623

\* For identification purpose only

2020年年度业绩

TECHNOLOGICAL  
INNOVATION



## 免责声明

The presentation material contains forward-looking statements. Such forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and assumptions, certain of which are not under our control, causing actual results and growth which may differ materially from these direct or indirect forward-looking statements. Forward-looking events and relevant development discussed herein may differ from the expectation of Hilong Holding Limited (the "Company"), and even never occur due to such risks, uncertainties and assumptions. You should not rely excessively on any forward-looking information.

Information or content contained herein is subject to variation from time to time without prior notice, the Company is not obligated to update the presentation material. Since it is not verified independently, its accuracy is not assured, there is no direct or indirect statement or guarantee for the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein, and reliance should not be placed on the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein.

The Company, any of its associates, consultants or representatives shall not assume any responsibilities for losses arising from the information or content contained herein.

# 目录

1

业绩摘要

2

业务回顾

3

财务表现

4

业务展望

## 业绩摘要

# 业绩摘要

- ❖ 受行业波动影响，钻杆销售整体下滑，但钻杆的消费品特性使业绩受影响相对可控
- ❖ OCTG涂层受海外业务提振，在行业不景气的大环境下表现平稳
- ❖ 俄罗斯市场订单饱满，市场前景广阔
- ❖ 国内市场坚持高端路线，积极开拓新领域

## 油田装备制造与服务

- ❖ 板块收入实现增长，业务发展取得突破
- ❖ 出色完成中石油孟加拉单点系泊及双管线项目135公里海管铺设一期工程
- ❖ 积极拓展至公共基础设施工程领域，为海上风电工程项目提供起重船租赁及船舶作业相关服务

## 海洋工程服务

## 油田服务

- ❖ 2020年市场环境恶化，油服板块业绩显著下降
- ❖ 尽可能将钻修井机动用率和价格水平维持在一定水平
- ❖ 积极探索新市场机会，努力竞投新合约
- ❖ 参与钻井大包项目投标，贸易业务稳定运营
- ❖ 减少资本支出，实现降本增效

- 2020年，受多重不利市场因素影响，海隆业绩有所下滑，共录得收入人民币26.23亿元。

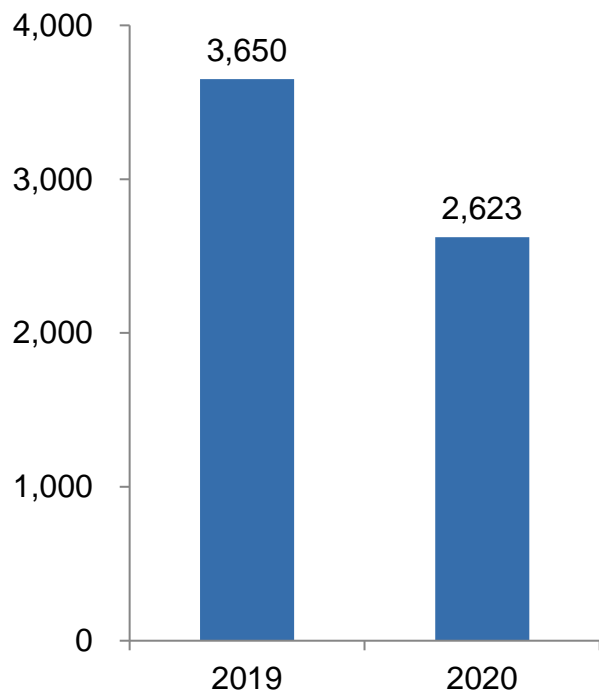
## 管道技术与服务

- ❖ 受疫情影响，部分海外项目暂缓执行，板块整体业绩受到较大影响
- ❖ 管道防腐涂层及水泥配重业务把握国内核心客户，与新客户的合作也取得重大突破
- ❖ 管道检测服务开拓西部地区市场成效显著；自研检测设备逐步完成高端化、系列化进程，硬、软件配套完善

# 财务表现概览

## 总收入

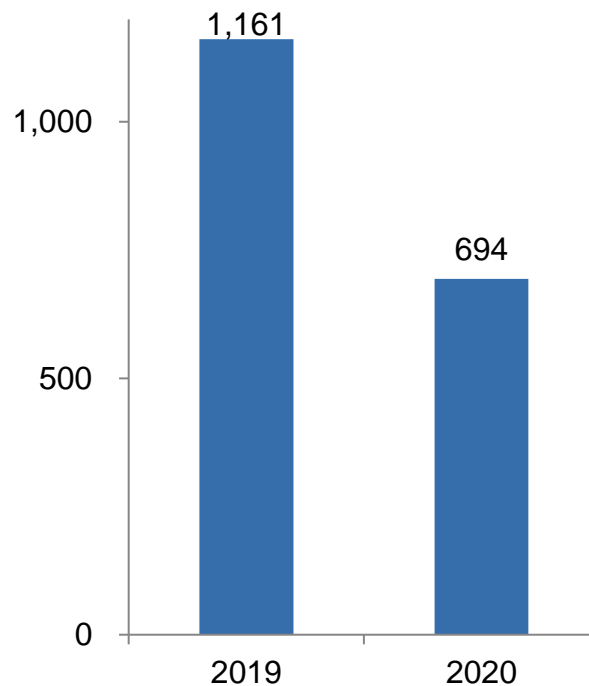
百万人民币



■ 总收入

## 毛利润

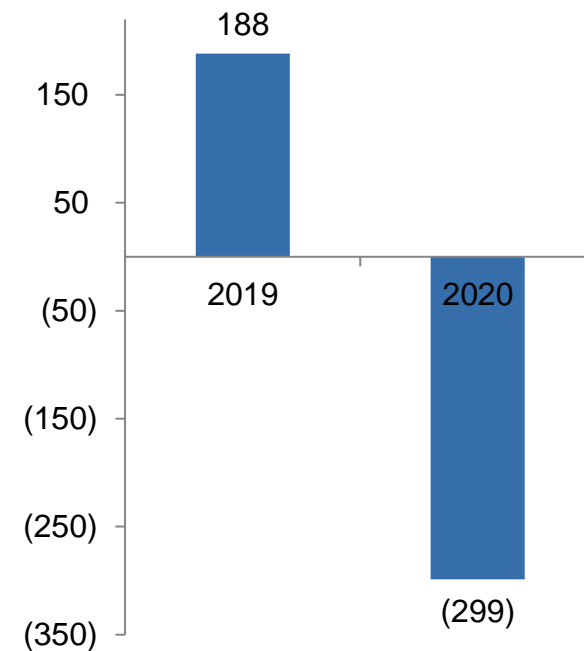
百万人民币



■ 总毛利

## 净利润

百万人民币



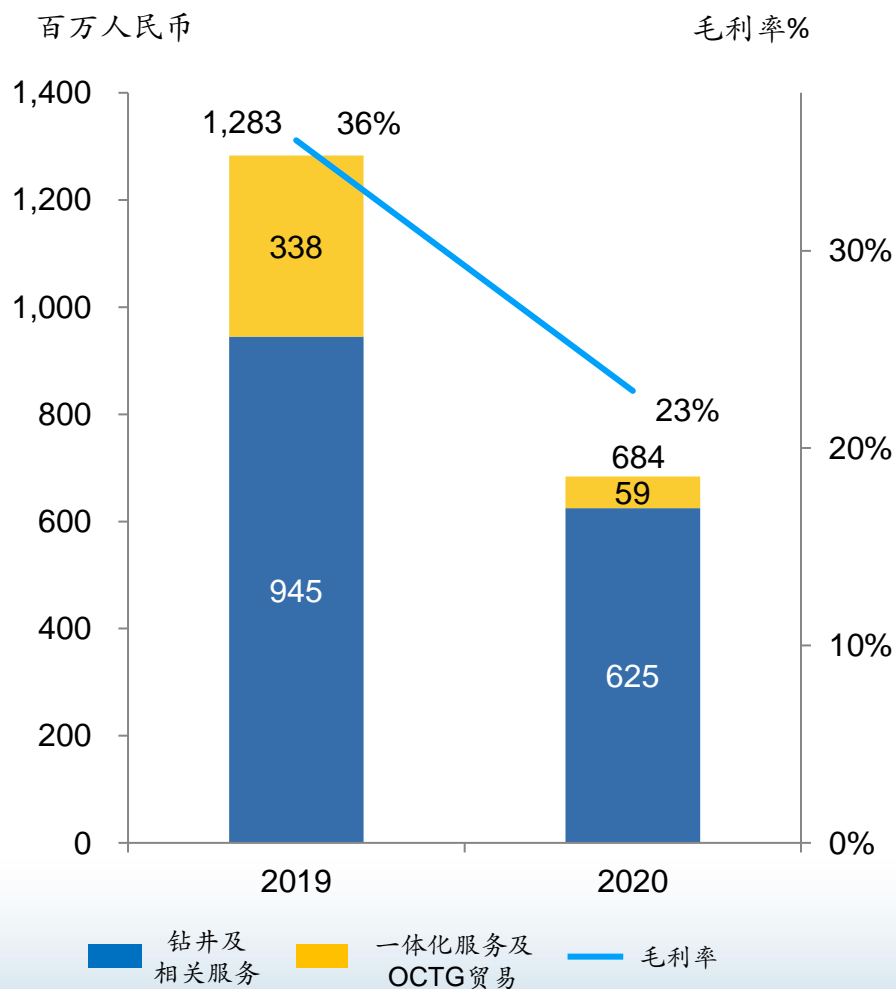
■ 净利润

2020年共录得营业收入26.2亿元人民币，实现毛利润约6.94亿元人民币

## 业务回顾

# 油田服务

板块收入约人民币**6.84亿元**



业绩显著下滑，力争在市场困境中保存实力

- ❖ 油服板块业绩显著下降
- ❖ 最大限度保证钻修井机整体动用率和价格水平
  - ❖ 多台钻修井机保持正常运营，综合作业表现优异，得到客户高度认可
- ❖ 积极探索新市场机会，努力竞投新合约
  - ❖ 两台钻机在乌克兰中标UGV新合同，实现新老合同无缝衔接
- ❖ 参与钻井大包项目投标，贸易业务稳定运营
- ❖ 减少资本支出，实现降本增效
  - ❖ 仅考虑可利用现有钻机的潜在项目；处置低效钻机，增加现金流入；优化供应链管理，降低采购成本

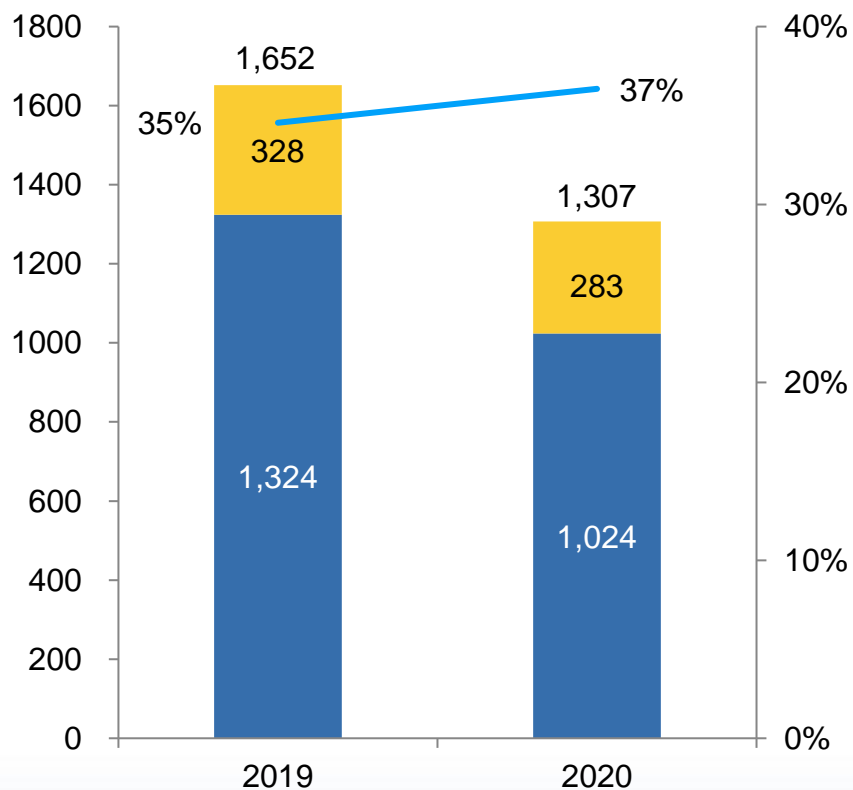


# 油田装备制造与服务

板块收入约人民币13.07亿元

百万人民币

毛利率 %



■ 钻杆、配件及其他产品   ■ OCTG涂层服务   — 毛利率

坚持高端路线，开发潜在需求

## 钻杆及相关产品

- 受钻井活动缩减的影响，钻杆销售整体下滑
- 国内市场更加专注高端及定制化产品
- 海外市场中，钻杆配套OCTG涂层形成更多交叉销售

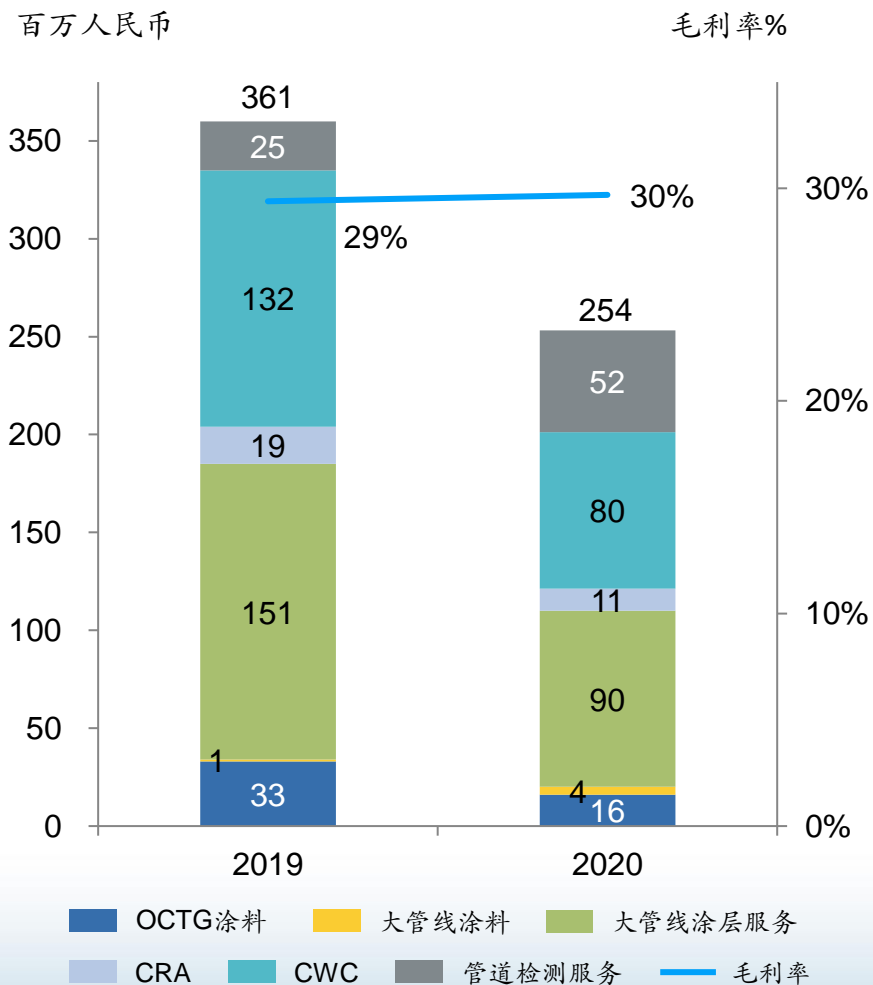
## OCTG涂层服务

- 公司在国内市场面对价格压力坚持高端路线，积极探索新应用场景并取得初步成效
- 海外市场受俄罗斯业务提振，整体势头良好
- 俄罗斯市场潜在需求可观，三家涂层厂任务量饱满，未来发展前景广阔

# 管道技术与服务

板块收入约人民币2.54亿元

聚焦国内市场，成熟业务与成长业务并重

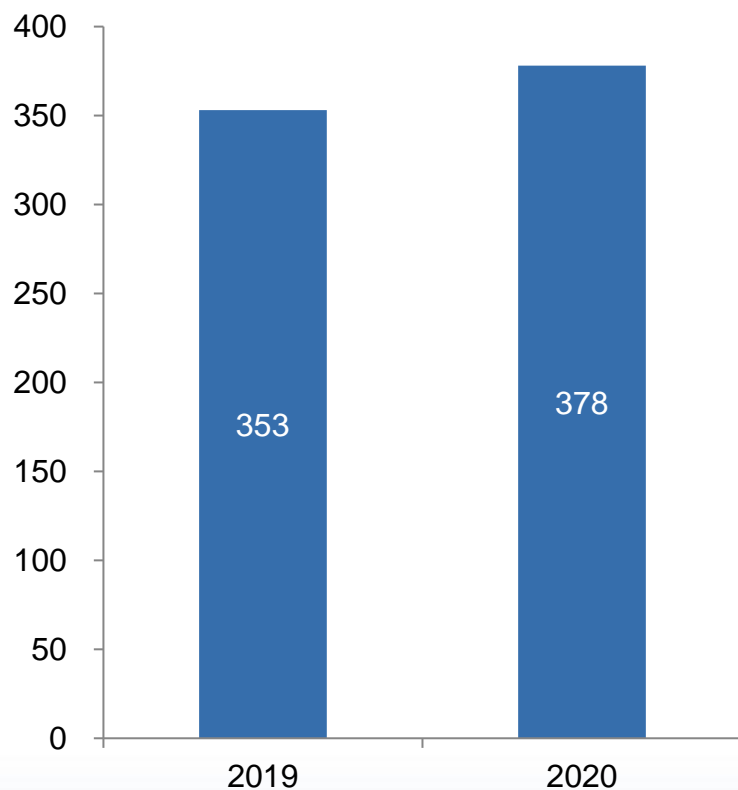


- ❖ 板块整体业绩受部分海外项目暂缓执行的影响显著下滑，促使公司加速转向国内市场
- ❖ 输送管线防腐及海底配重涂层业务重点把握核心已有客户，获得来自宝钢的多个大型项目
- ❖ 与新客户例如浙石化的合作也取得重大突破，取得多个订单，合同金额可观
- ❖ 管道内检测服务日臻成熟，软、硬件配套完备，市场开拓方向明确并取得良好收效，逐步确立行业口碑和市场地位

# 海洋工程服务

板块收入约人民币**3.78亿元**

百万人民币



海洋工程服务

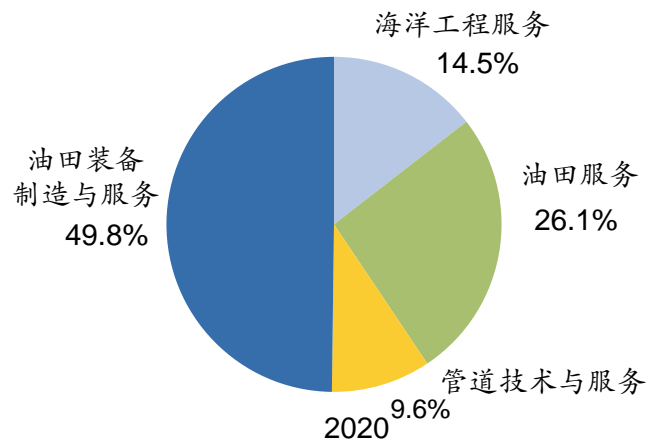
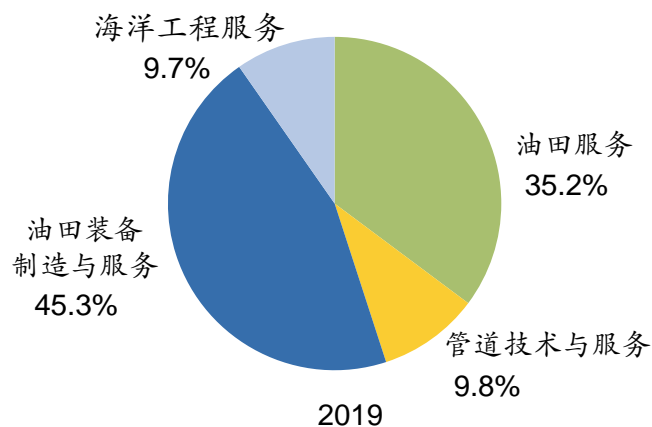
实现收入增长，成功进军新领域

- ❖ 出色完成中石油孟加拉单点系泊及双管线项目135公里海管铺设一期工程
- ❖ 提前一个施工早季（约8个月）完工，为HILONG106争取到参与后续市场机会的宝贵船期
- ❖ 积极探索更加多元的业务机会，向油气行业以外领域拓展
- ❖ 为中交第三航务工程局有限公司厦门分公司的海上风电工程项目提供起重船租赁及船舶作业相关服务，合同总价约为人民币233百万元
- ❖ 高度专注中国及东南亚市场，成功执行多个项目，逐步建立业绩记录与竞争优势

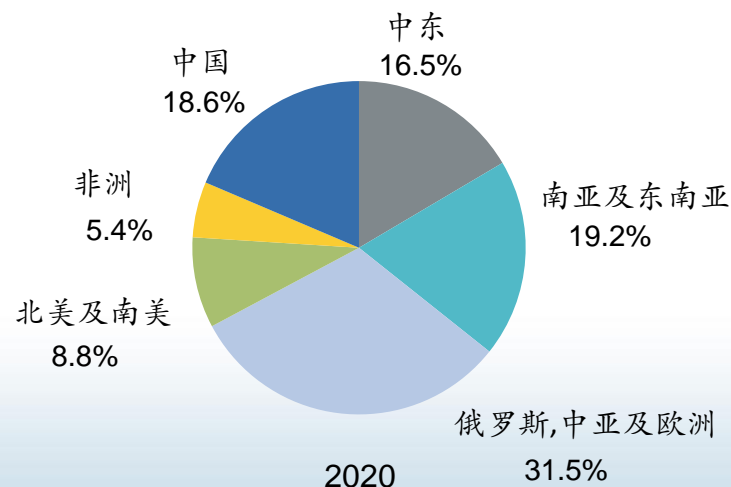
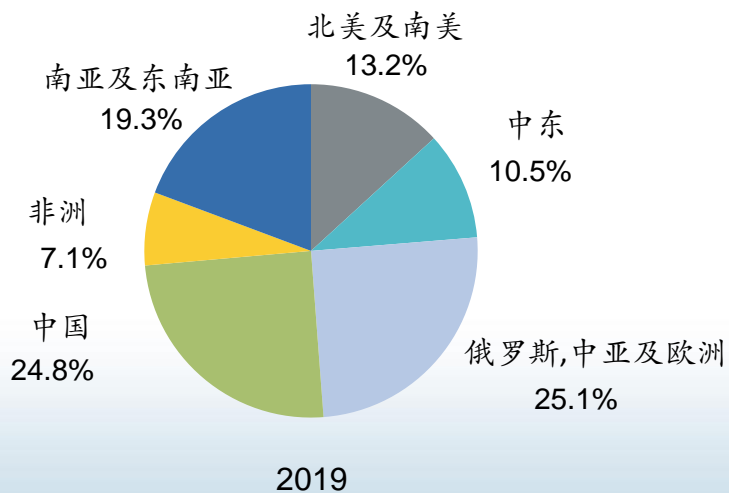
## 财务表现

# 收入细分

## 收入按业务分部细分

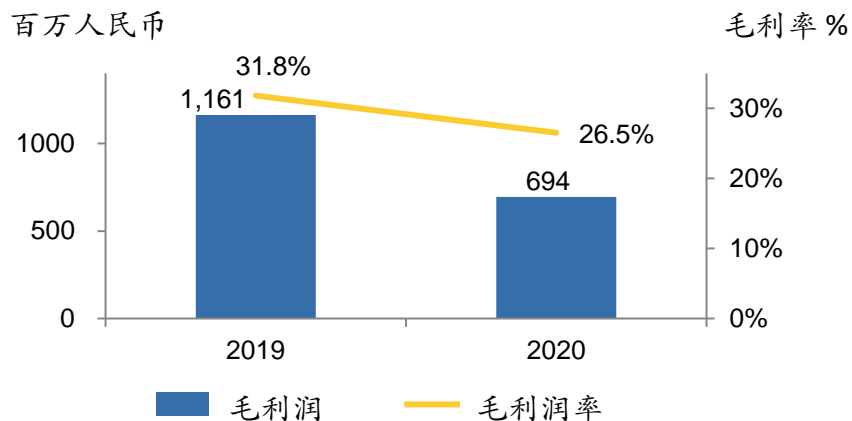


## 收入按区域细分

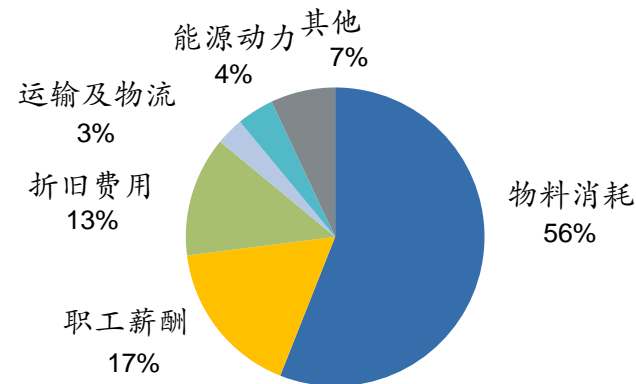


# 成本和毛利分析及应收账款变动

## 毛利率有所下降



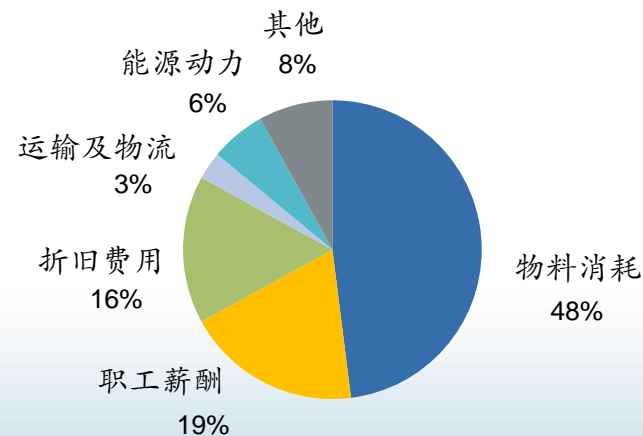
## 2019总成本：24.9亿



## 应收账款

人民币千元	12/31/2020	12/31/2019
- 90天以内	614,800	907,375
- 90天以上180天以内	154,954	388,624
- 180天以上360天以内	237,912	341,155
- 360天以上720天以内	305,019	352,456
- 720天以上	131,248	96,766

## 2020总成本：19.3亿

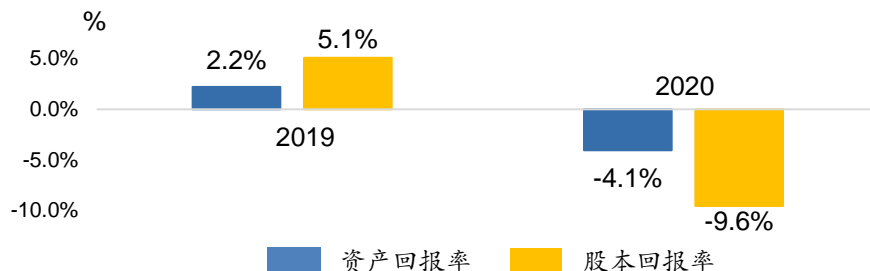


# 资本结构和回报率

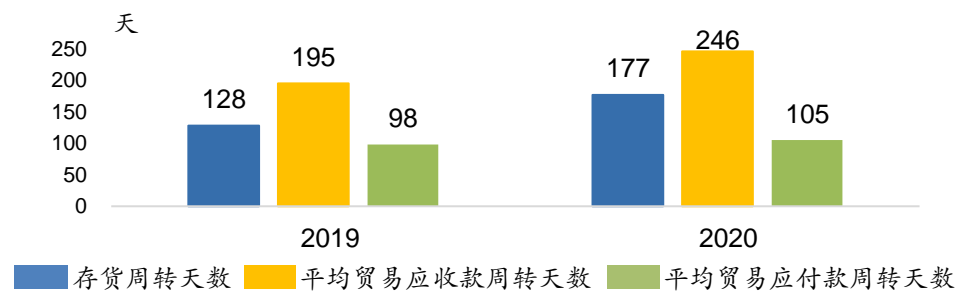
## 资本结构

	12/31/2020	12/31/2019
百万人民币		
现金及现金等价物	697	783
流动资产	4,093	4,674
总资产	7,370	8,541
短期债务	3,102	1,712
长期债务	24	1,531
总负债	4,252	4,835
股东权益	3,074	3,663
少数股东权益	44	44
总权益	3,118	3,706

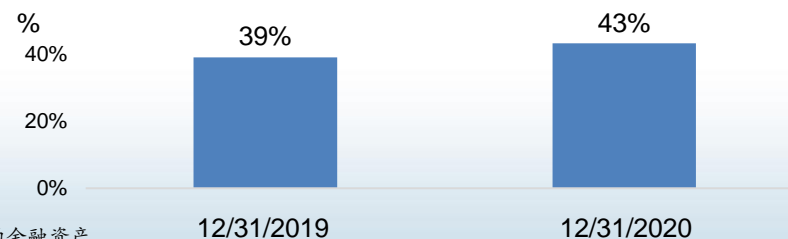
## 资产回报率及股本回报率<sup>1</sup>



## 流动资产周转天数<sup>2</sup>



## 杠杆比率：净负债/总资本<sup>3</sup>



附注：

1. 资产回报率=净利润除以期末总资产；股本回报率=净利润除以期末总权益

2. 平均存货周转天数=当期天数\*期初期末平均存货/当期成本；

平均贸易应收款周转天数=当期天数\*期初期末平均贸易应收款项净额/当期收入

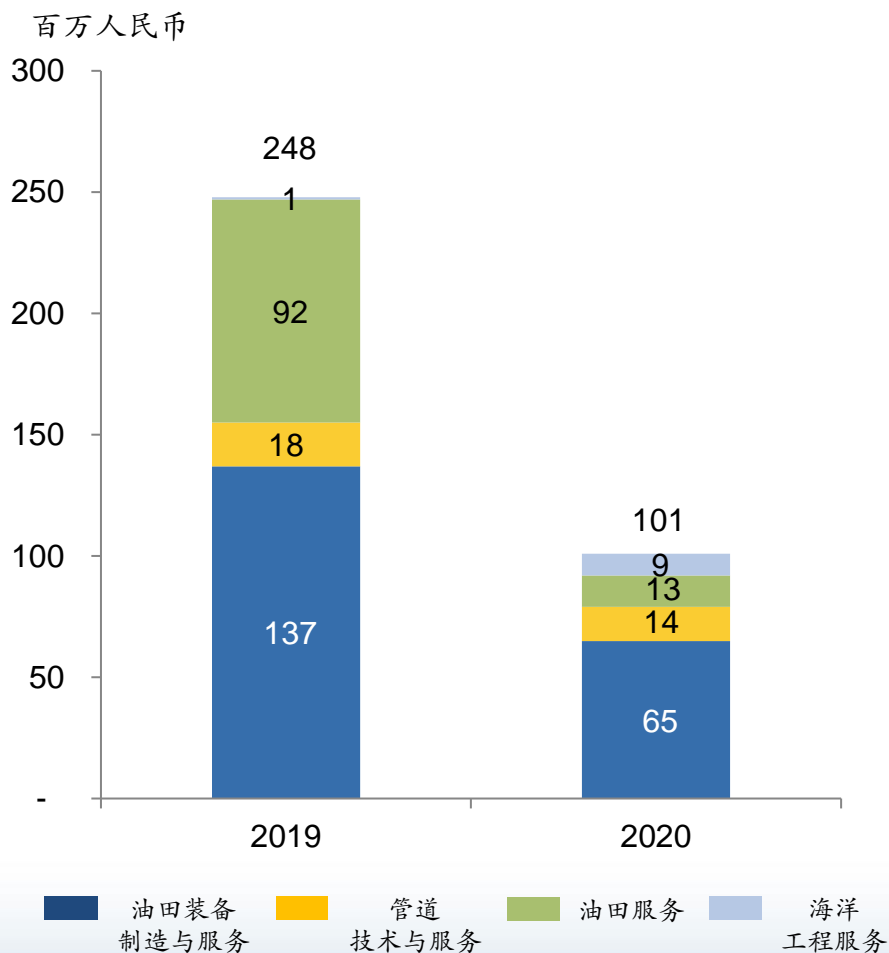
平均贸易应付款周转天数=当期天数\*期初期末平均贸易应付款/当期成本；

3. 净负债=长期借款+短期借款+租赁负债-现金及等价物及受限制资金-公允价值计量且其变动计入损益的金融资产，

总资本=总权益+净负债

# 资本支出

## 资本开支明细



## 2020年重大资本开支项目

- ❖ 公司目前对新增投入的需求减少，除必要的维护性支出，公司严控资本投入，以保证运营所需现金流
- ❖ 油田服务
  - ◆ 现有钻机日常维护性支出
  - ◆ 暂不参与竞标需新增资本投入的项目，仅考虑可利用现有钻机满足需求的项目
- ❖ 管道技术与服务
  - ◆ 为适应当前业务发展所需的内检测业务相关的维护性支出
- ❖ 油田装备制造与服务
  - ◆ 个别产线适应当地监管部门要求的安环改造等维护性支出



## 业务展望

# 全球油气产业企稳以及国内新一轮油气大开发为海隆带来新的发展契机

## 油田装备制造与服务

- 国内重点开发、推广适用于非常规油气资源勘探的钻具产品，并面向不同客户采取差异化营销策略
- 在海外市场重点跟进核心大型客户，推广高端钻杆产品和钻具修复业务，争取更多高附加值产品订单
- OCTG涂层业务在国内持续提高全行业渗透率和海隆市场覆盖率，培育新需求
- 把握俄罗斯及其周边地区涂层业务机会，服务客户个性化需求

## 管道技术与服务

- 把握中国油气管网运营市场化改革所带来的重大机遇，着重探索国内管网建设新高峰带来的市场机会
- 依托宝钢等核心客户，在新的国际市场环境下发展海外业务
- 管道内检测业务已储备多个在手订单和潜在跟踪项目，正在成为具备高成长性的高科技业务



## 油田服务

- 加大市场开发力度，保证并提升钻修井机动用率
- 拓展新市场和新客户，尽快在国内、俄罗斯及中东等市场取得突破
- 加强客户粘性，在海外优势市场大力争取与核心主流客户的持续合作机会
- 大力发展技术服务，逐步减少该板块对钻修井业务的依赖

## 海洋工程服务

- 重点把握国家“七年行动方案”下来自中海油的潜在业务机会
- 基于中交海上风电工程项目的成功业绩记录，未来重点关注相关业务机会
- 持续专注国内、东南亚及中东市场

问答环节