

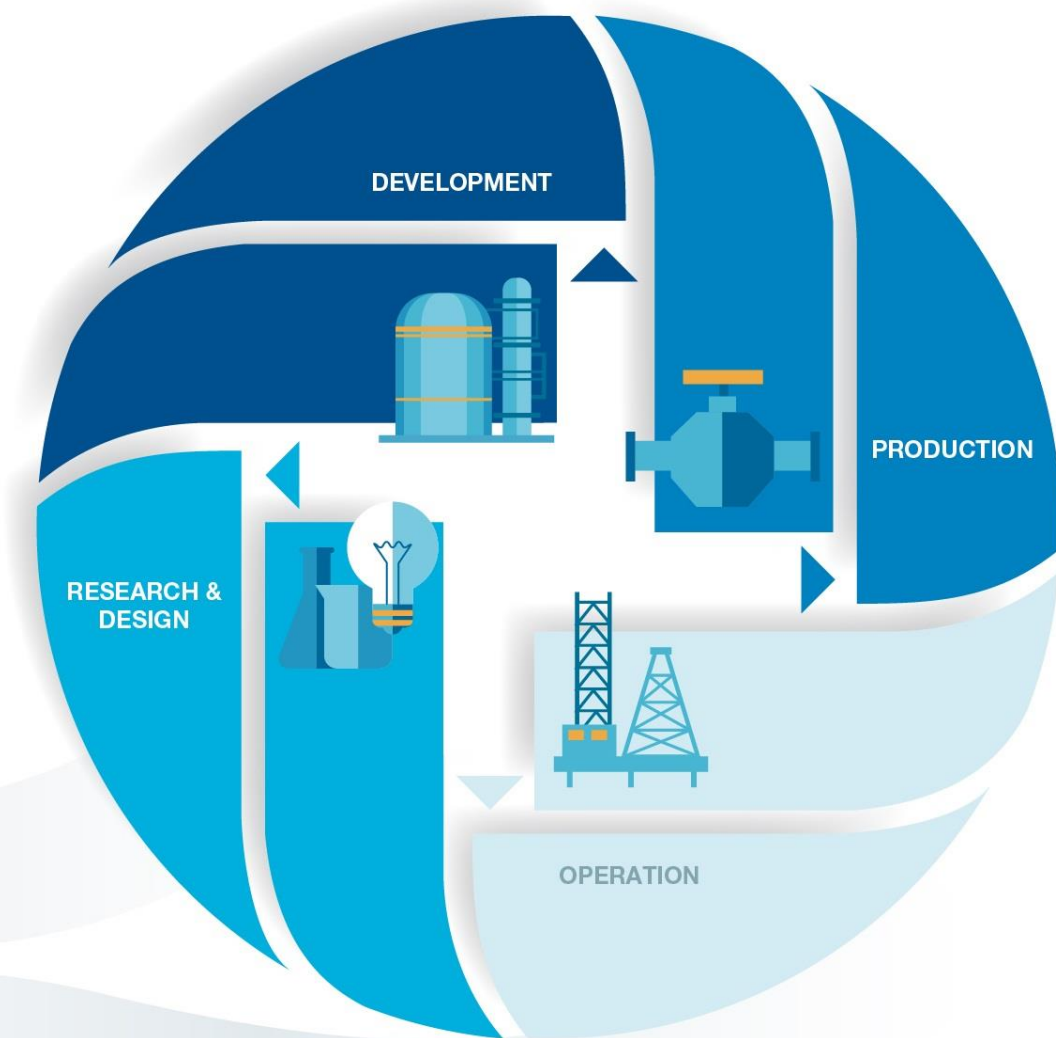


海隆控股有限公司*
Hilong Holding Limited

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)
Stock Code: 1623

2021年中期业绩

TECHNOLOGICAL INNOVATION



* For identification purpose only

免责声明

The presentation material contains forward-looking statements. Such forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and assumptions, certain of which are not under our control, causing actual results and growth which may differ materially from these direct or indirect forward-looking statements. Forward-looking events and relevant development discussed herein may differ from the expectation of Hilong Holding Limited (the "Company"), and even never occur due to such risks, uncertainties and assumptions. You should not rely excessively on any forward-looking information.

Information or content contained herein is subject to variation from time to time without prior notice, the Company is not obligated to update the presentation material. Since it is not verified independently, its accuracy is not assured, there is no direct or indirect statement or guarantee for the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein, and reliance should not be placed on the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein.

The Company, any of its associates, consultants or representatives shall not assume any responsibilities for losses arising from the information or content contained herein.

目录

1

业绩摘要

2

业务回顾

3

财务表现

4

业务展望

业绩摘要

业绩摘要

- ❖ 钻杆及OCTG涂层业务受到行业波动影响，订单量有所减少
- ❖ 竞争加剧导致行业内价格水平下降，加之原料价格和运费上涨，给板块盈利造成短期压力
- ❖ 调整策略，主动适应市场，满足不同客户的需求
- ❖ 开拓新业务领域，例如涂层在OCTG管材以外的应用

油田装备制造与服务

- ❖ 收入大幅增长，各项目顺利运行，板块总体运营平稳
- ❖ 成功完成孟加拉海管铺设工程第二施工旱季高难度工作
- ❖ 海上风电工程项目进展顺利
- ❖ 撬动合作方资源，成功参与一项位于俄罗斯的租船服务项目

海洋工程服务

油田服务

- ❖ 实现板块整体稳定运营
- ❖ 有效提升钻修井机动用率和价格，积极参与竞标大包项目
- ❖ 成功运营多项技术服务业务
- ❖ 贸易服务实现油套管以外其他配件的销售突破

■ 2021年上半年，海隆实现整体稳定运营，共录得收入人民币15.7亿元

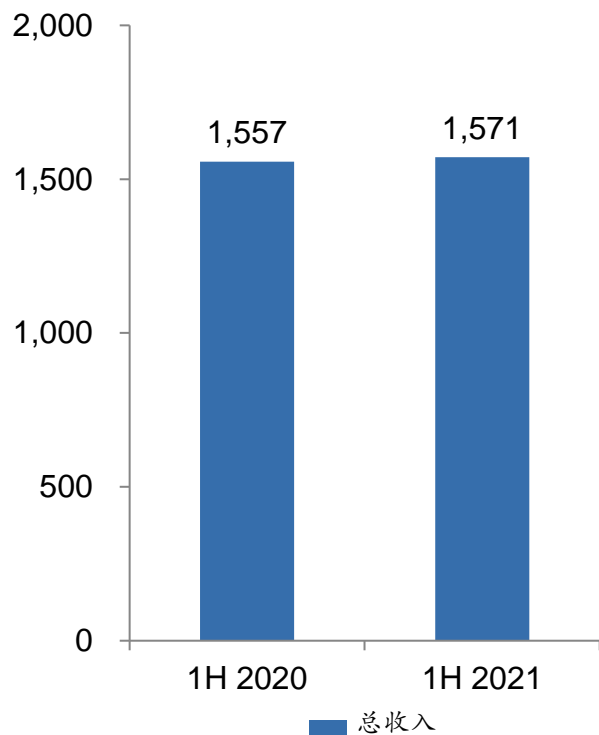
管道技术与服务

- ❖ 板块收入显著增长
- ❖ 管道防腐及水泥配重业务把握核心客户，获得多个重点项目订单
- ❖ 持续开拓市场，积极争取新客户和订单
- ❖ 管道检测服务迅猛发展

财务表现概览

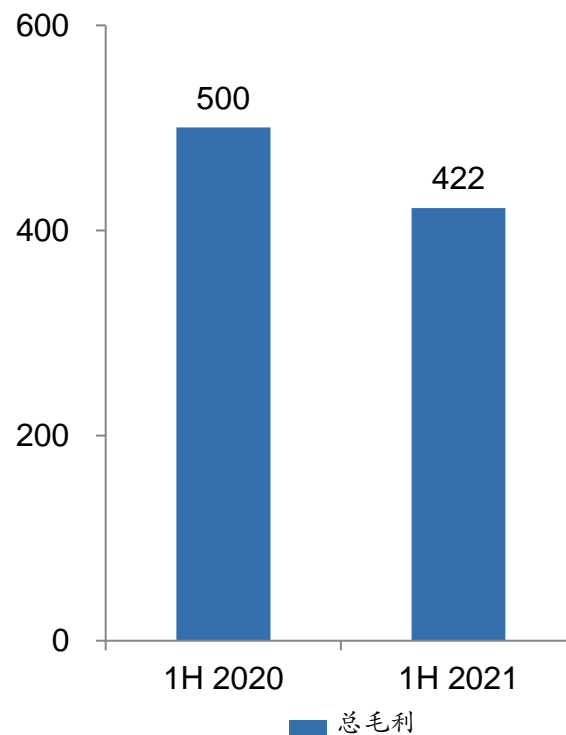
总收入

百万人民币



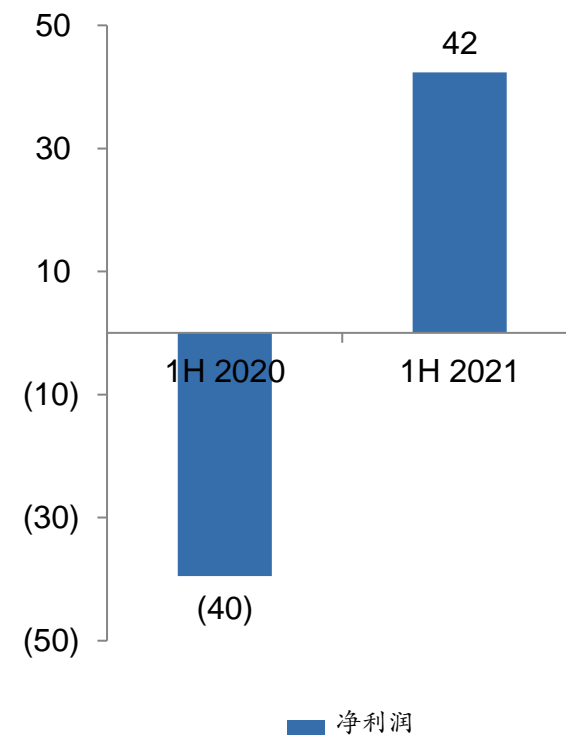
毛利润

百万人民币



净利润

百万人民币



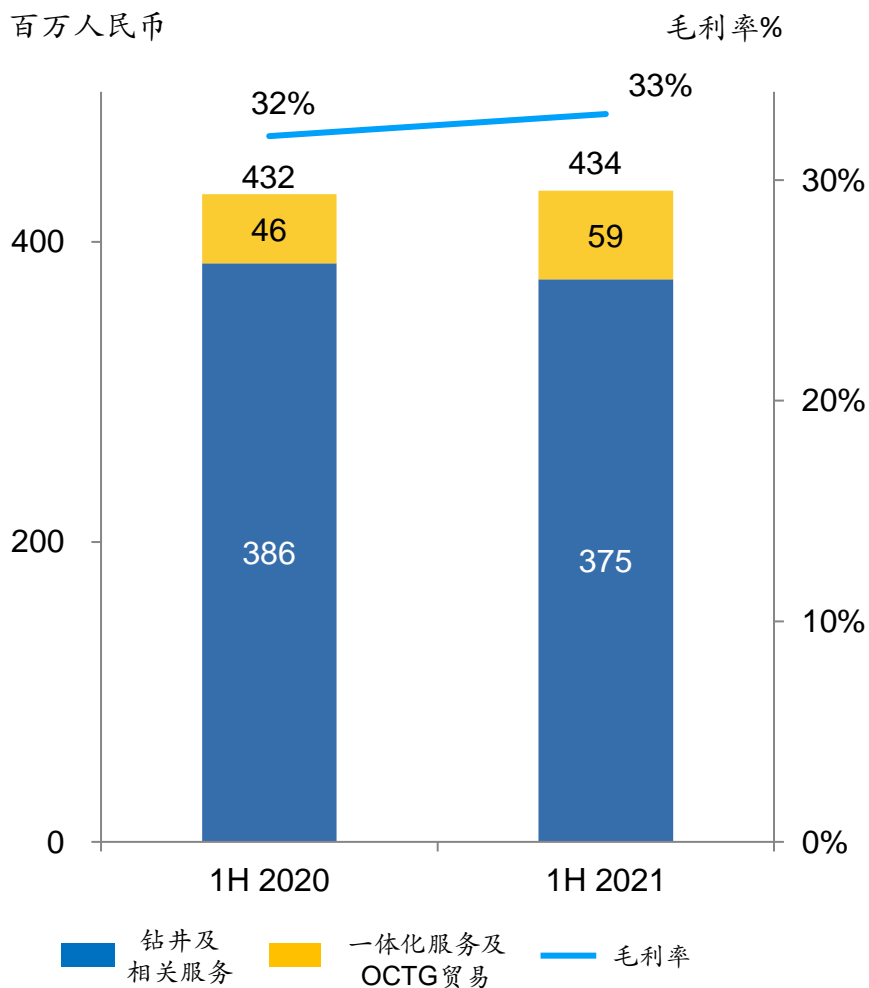
2021年上半年共录得营业收入15.7亿元人民币，实现净利润约4,200万元人民币

业绩回顾

油田服务

板块收入约人民币4.34亿元

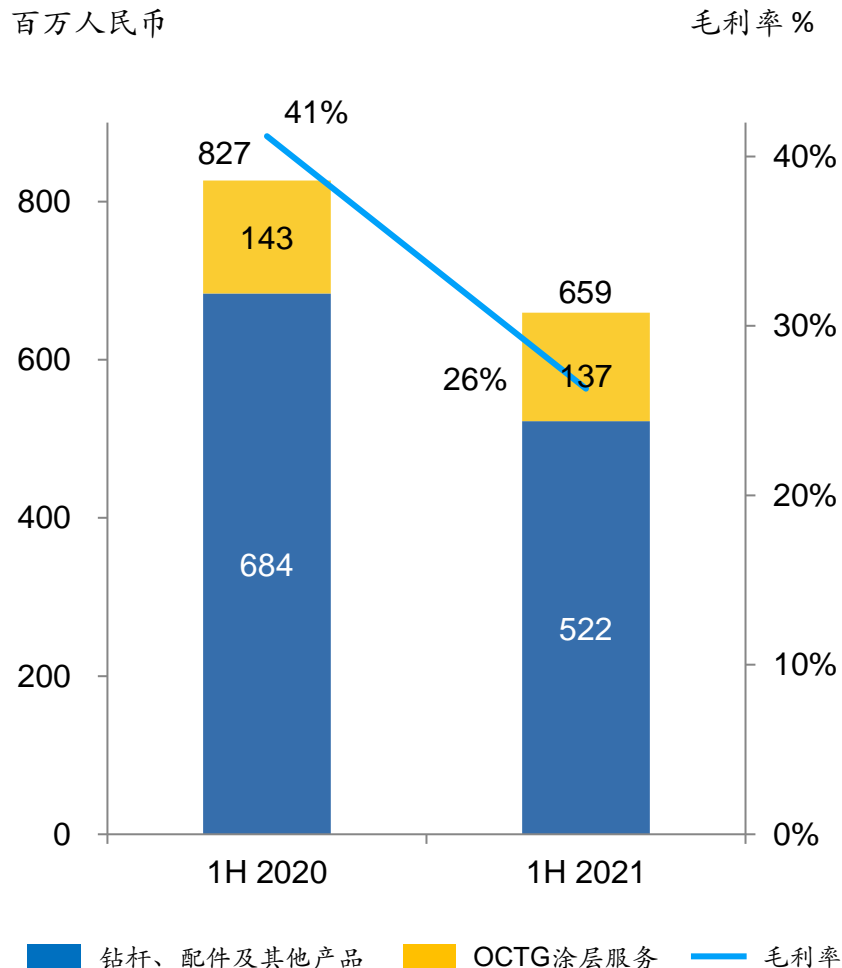
各业务均有亮点，板块整体稳定运营



- ❖ 加大市场开发力度，发挥各业务之间协同，在严峻的市场环境中保证了板块整体稳定运营
- ❖ 有效提升钻修井机动用率和价格，并积极参与竞标钻井大包项目
 - ❖ 多支团队的综合作业表现、项目管理水平和客户满意度持续提升
- ❖ 成功运营多项技术服务业务，并将进一步推动该类业务的多元化发展，逐步减少对钻修井业务的依赖
- ❖ 贸易服务实现油套管以外其他配件的销售突破
- ❖ 完成多家国际大型客户的资质认证工作，为开拓新的市场机会做好准备

油田装备制造与服务

板块收入约人民币**6.59亿元**

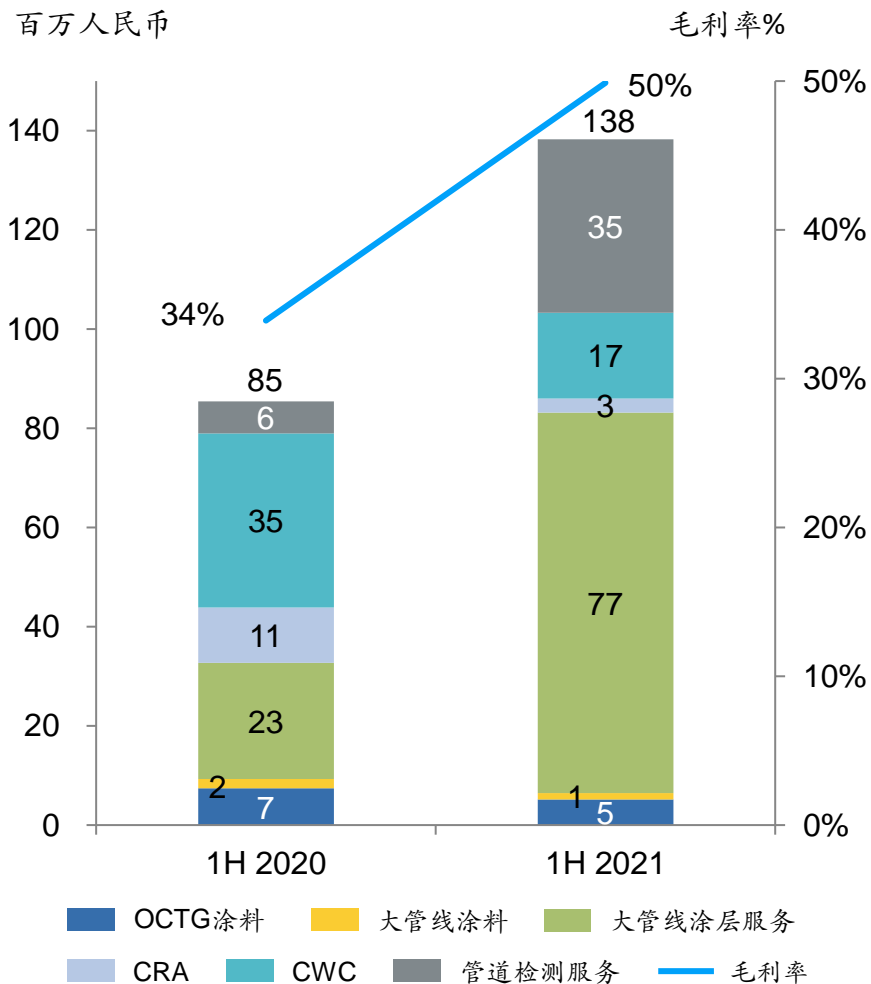


市场需求尚未恢复，业务量有所下滑

- ❖ 行业内对油田装备的需求仍未恢复，钻杆及OCTG涂层订单量均有所下滑
- ❖ 上游客户仍保持观望，对价格也更为敏感；部分竞争对手采取低价策略，使得行业内整体价格水平下降
- ❖ 原料价格和运输成本上涨以及因疫情导致的运输周期延长，在短期内对盈利造成压力
- ❖ 在保证产品及服务质量的同时，调整策略以满足不同客户的需求
- ❖ 积极开拓新业务领域，例如OCTG涂层在地面集输管线、异形构件等领域的应用

管道技术与服务

板块收入约人民币**1.38亿元**



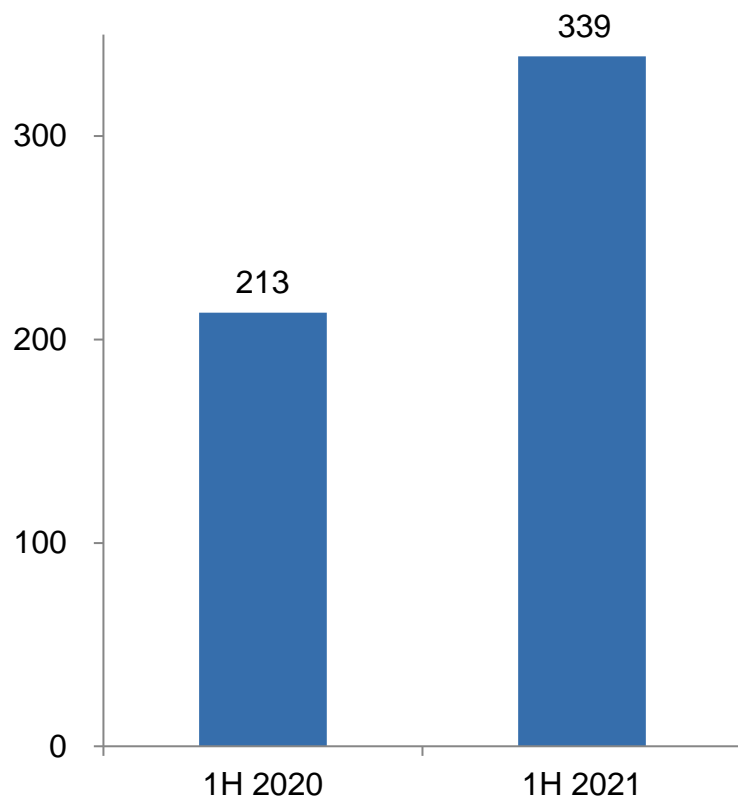
把握行业回暖契机，业绩显著上升

- ❖ 管道防腐及水泥配重业务把握核心客户，获得多个来自大型客户的重点项目
- ❖ 与浙石化签订一系列管道防腐涂层及水泥配重服务合同
- ❖ 与宝钢保持紧密合作，签订多个销售合同
- ❖ 管道检测服务迅猛发展，在国内市场签订多个合同，同时积极推动海外业务布局
- ❖ 多种类型和尺寸的检测设备研发成功或投入使用，进一步提升硬件实力
- ❖ 持续开拓市场，争取新客户和订单
- ❖ 入围巴斯夫供应商系统、延长石油管道运输公司年度服务供应商体系；通过道达尔审核认证

海洋工程服务

板块收入约人民币**3.39**亿元

百万人民币



海洋工程服务

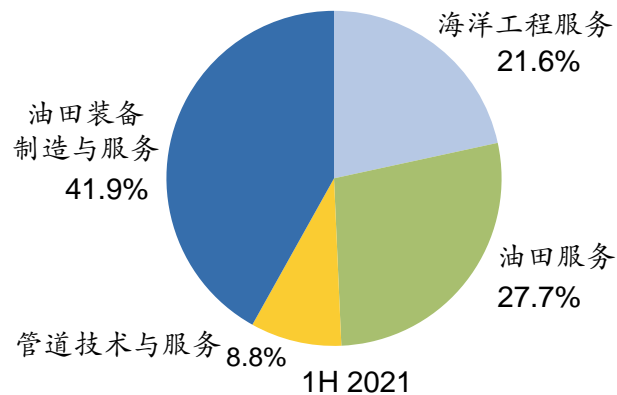
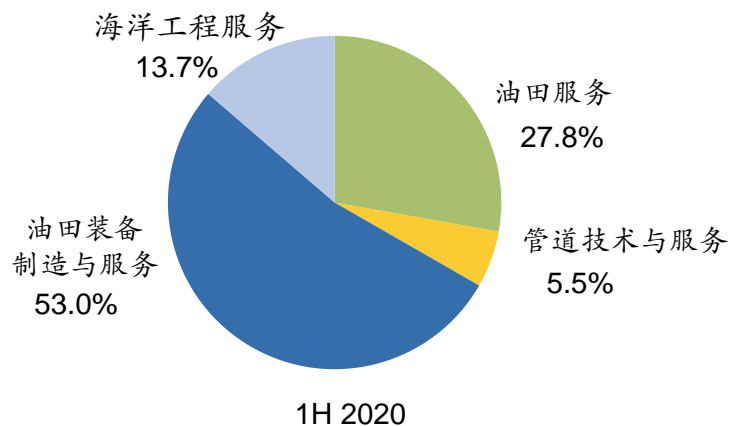
多个项目成功运行，收入显著增长

- 业绩大幅上升，各项目顺利运行，板块总体运营平稳
- 在孟加拉海管铺设工程第二施工早季的工作中，成功完成世界级难度的新增航道深挖与回填以及管线修复等工作，赢得了项目参与各方的高度认可
- 海上风电工程项目进展顺利，持续、稳定地贡献现金流，标志着该业务板块向油气行业以外领域的扩张取得突破
- 充分撬动合作方资源参与一项位于俄罗斯的租船服务项目，所需起重铺管船已顺利完成动员并投入作业

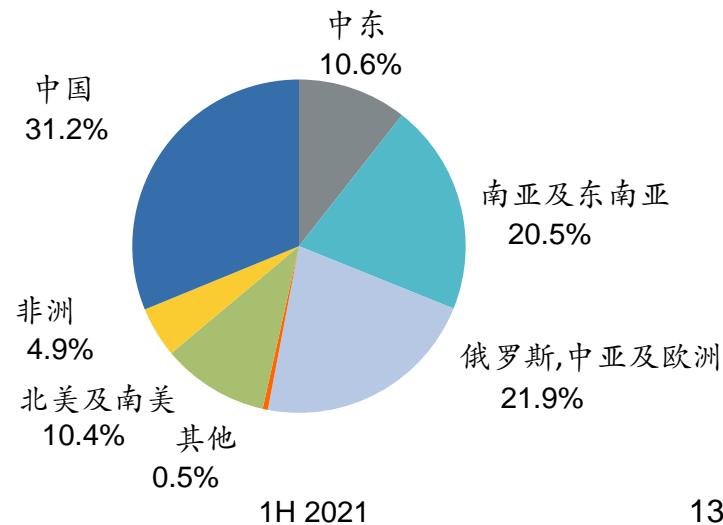
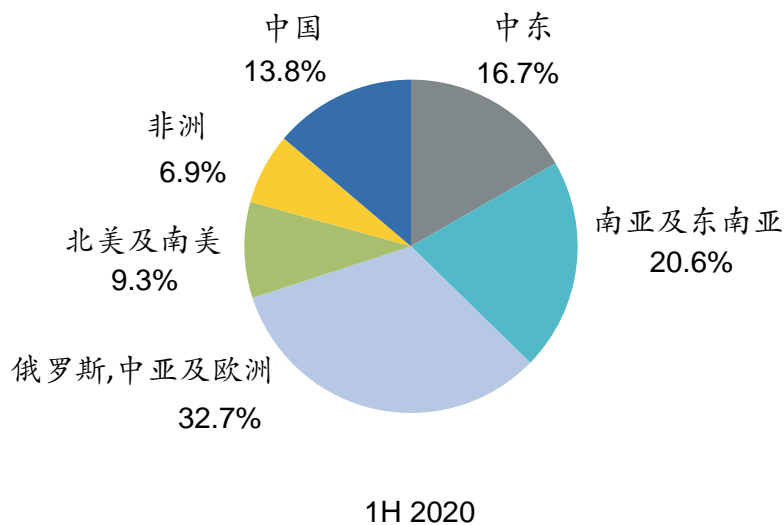
财务表现

收入细分

收入按业务分部细分

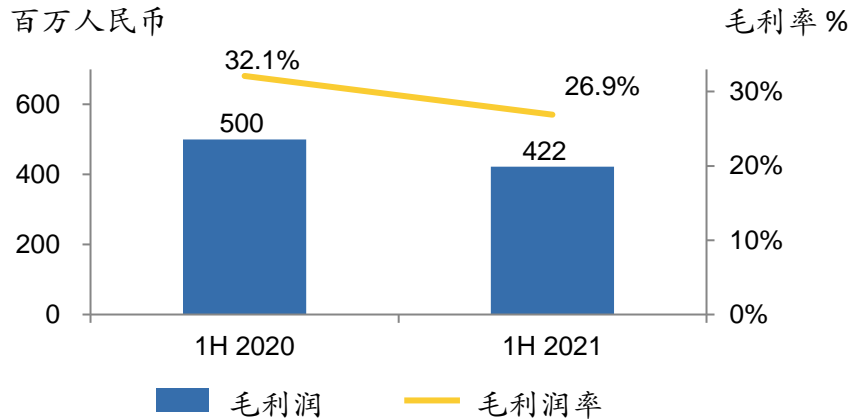


收入按区域细分

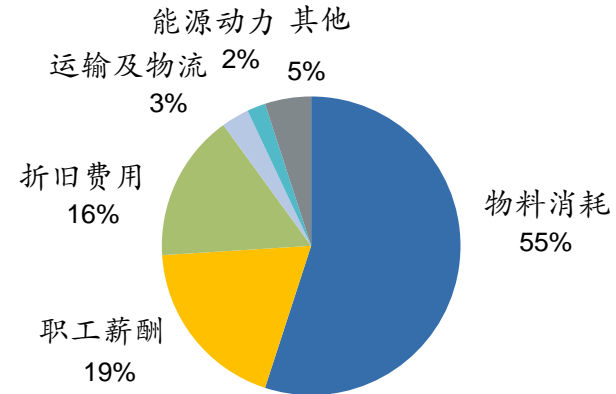


成本和毛利分析及应收账款变动

毛利率有所下降



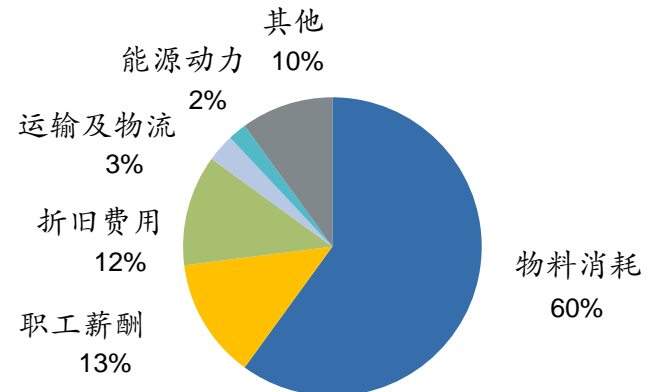
1H 2020总成本：10.6亿



应收账款

人民币千元	6/30/2021	12/31/2020
- 90天以内	623,434	614,800
- 90天以上180天以内	202,825	154,954
- 180天以上360天以内	299,420	237,912
- 360天以上720天以内	240,266	305,019
- 720天以上	68,587	131,248

1H 2021总成本：11.5亿

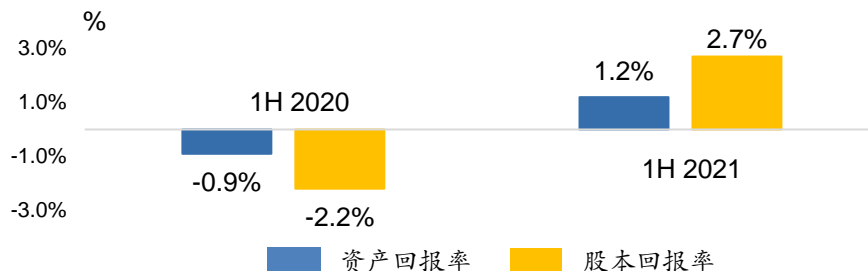


资本结构和回报率

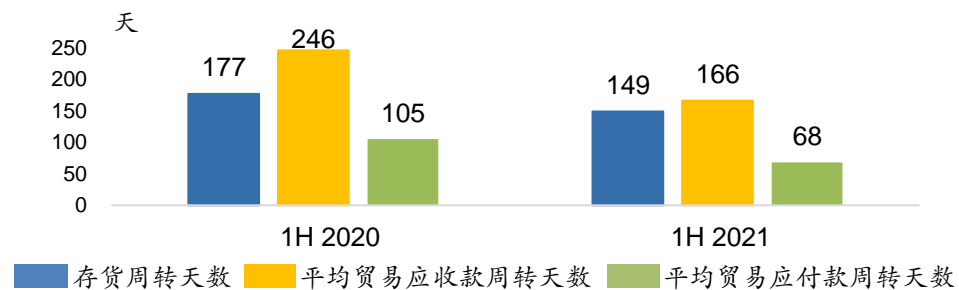
资本结构

	6/30/2021	12/31/2020
百万人民币		
现金及现金等价物	803	697
流动资产	4,126	4,093
总资产	7,189	7,370
短期债务	755	3,102
长期债务	2,408	24
总负债	4,074	4,252
股东权益	3,068	3,074
少数股东权益	47	44
总权益	3,115	3,118

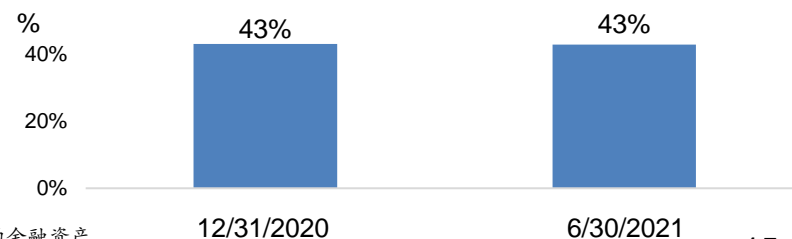
资产回报率及股本回报率¹



流动资产周转天数²



杠杆比率：净负债/总资本³



附注：

1. 资产回报率=净利润除以期末总资产；股本回报率=净利润除以期末总权益

2. 平均存货周转天数=当期天数*期初期末平均存货/当期成本；

平均贸易应收款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应收款项净额/当期收入

平均贸易应付款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应付款/当期成本；

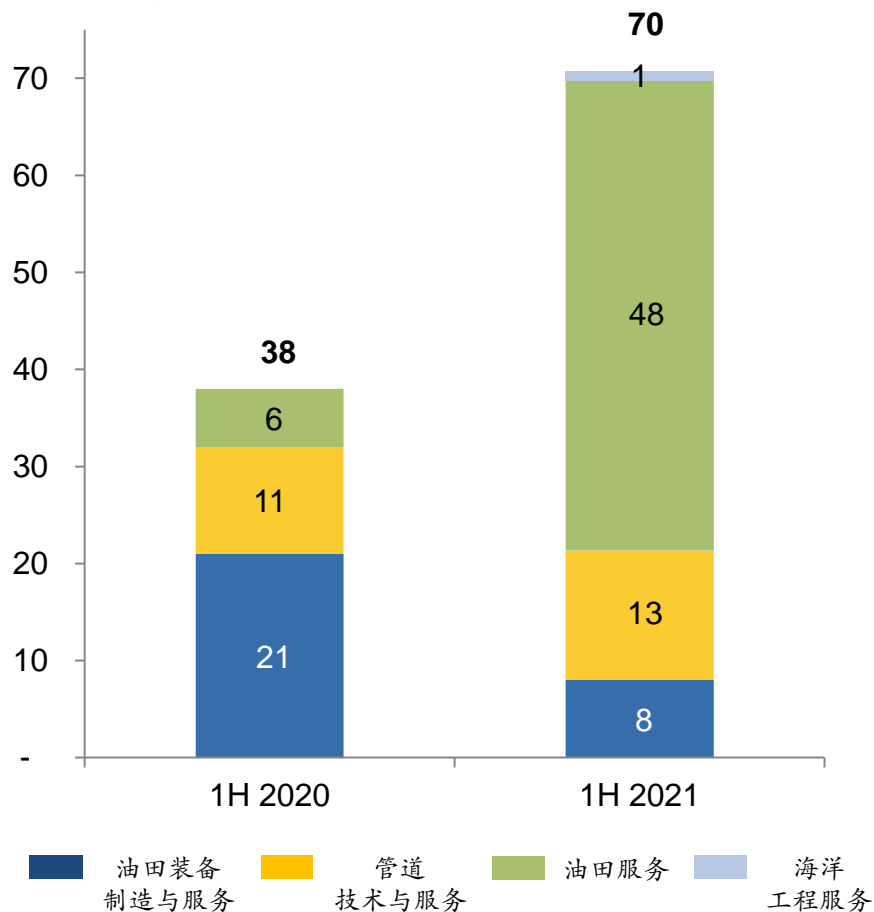
3. 净负债=长期借款+短期借款+租赁负债-现金及等价物及受限制资金-公允价值计量且其变动计入损益的金融资产，

总资本=总权益+净负债

资本支出

资本开支明细

百万人民币



2021年重大资本开支项目

- ❖ 除必要的维护性支出，公司严控新增资本投入，以保证运营所需现金流
- ❖ 油田服务
 - ◆ 现有钻机日常维护性支出
- ❖ 管道技术与服务
 - ◆ 管道内检测服务为适应业务发展所需的维护性支出
- ❖ 油田装备制造与服务
 - ◆ 个别产线适应监管部门要求的安环改造等维护性支出

业务展望

海隆将全力把握全球油气产业回暖及国内持续加大油气勘探开发所带来的市场机遇

油田装备制造与服务

钻杆业务

- 国内—采取差异化营销策略；重点开发、推广适用于非常规油气资源开采的高端产品
- 海外—维护现有战略合作伙伴；在俄罗斯寻找优质、经济的管料来源，降低成本；积极开拓新客户，大力推广高端产品

OCTG涂层业务

- 国内—攻坚核心客户，发掘新应用领域的需求
- 海外—争取更多来自稳定大客户的订单；在俄罗斯尽快实现涂料生产线投产，提高定制化能力；在中东持续跟进弯管涂层及其他小件喷涂业务，并开拓大规格异型管内涂层业务

管道技术与服务

- 着重开拓国内油气输送管网建设新高峰所带来的市场机会，同时发展海外项目
- 管道检测服务进一步巩固国内业务，并积极探讨海外发展机会。目前已在中东地区与潜在合作伙伴进行合作协商，并计划尽快展开获取认证等前期工作

油田服务

- 拓展新市场、新客户，力争在国内、俄罗斯、中东以及非洲等地区取得突破
- 提高钻修井机动用率，发展钻井大包和技术服务，谋求业务增项和转型
- 积极获取国内资质认证，致力于为国内客户提供多元化高端油田服务
- 贸易服务争取更多油套管以外的业务突破，与其他业务形成联动并巩固客户关系

海洋工程服务

- 专注于风电项目、俄罗斯项目的运行以及孟加拉项目第三旱季施工的前期准备
- 把握中海油“七年行动方案”所蕴含的潜在市场机会，同时拓展中海油体系外客户。重点关注海上风电类业务
- 充分利用合资平台以巩固东南亚市场，并关注中东地区项目机会



问答环节