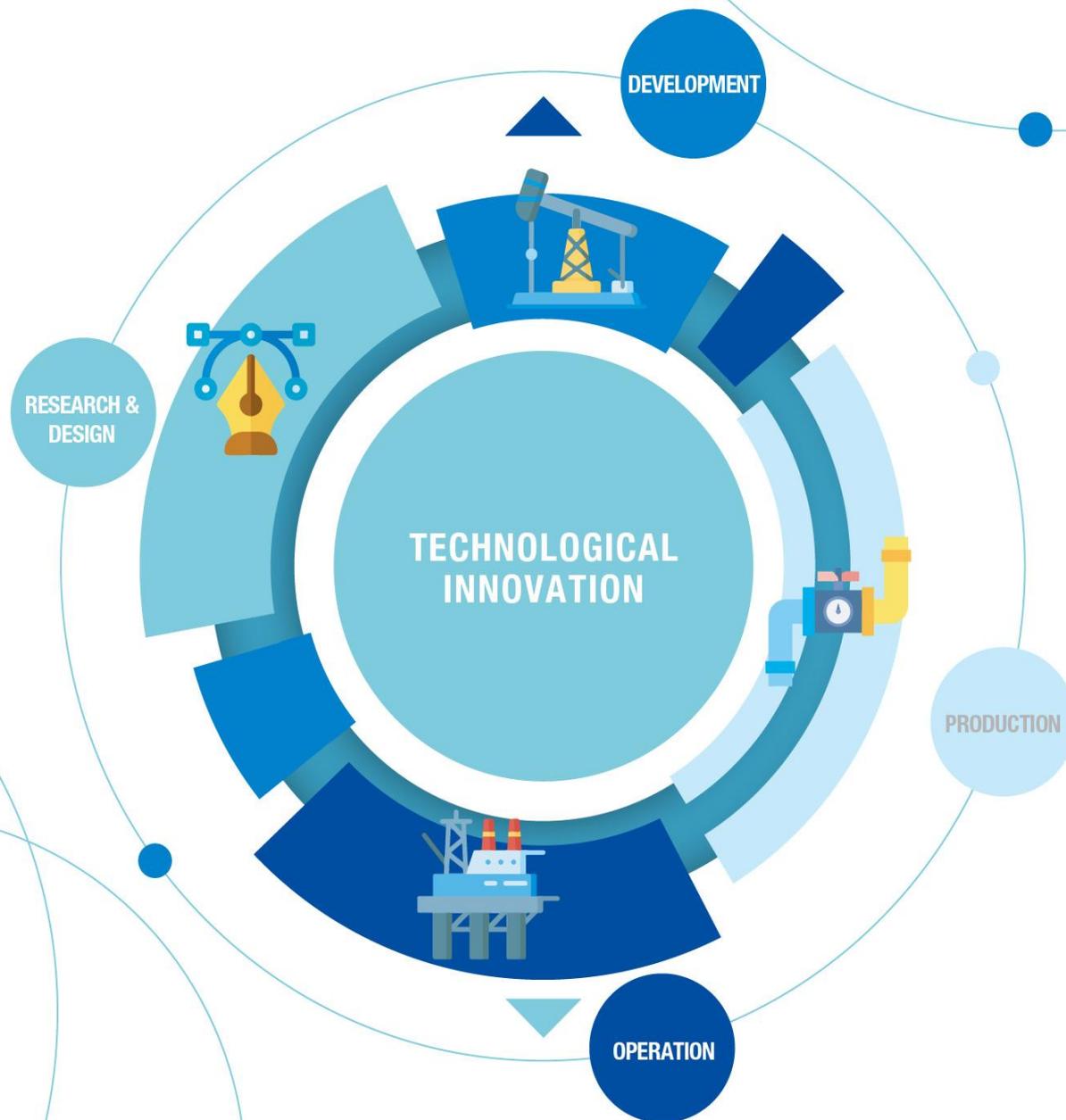




海隆控股有限公司*
Hilong Holding Limited

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)
Stock Code: 1623

2021年年度业绩



* For identification purpose only

免责声明

The presentation material contains forward-looking statements. Such forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and assumptions, certain of which are not under our control, causing actual results and growth which may differ materially from these direct or indirect forward-looking statements. Forward-looking events and relevant development discussed herein may differ from the expectation of Hilong Holding Limited (the "Company"), and even never occur due to such risks, uncertainties and assumptions. You should not rely excessively on any forward-looking information.

Information or content contained herein is subject to variation from time to time without prior notice, the Company is not obligated to update the presentation material. Since it is not verified independently, its accuracy is not assured, there is no direct or indirect statement or guarantee for the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein, and reliance should not be placed on the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein.

The Company, any of its associates, consultants or representatives shall not assume any responsibilities for losses arising from the information or content contained herein.

目录

1

业绩摘要

2

业务回顾

3

财务表现

4

业务展望

业绩摘要

业绩摘要

- ❖ 钻杆业务受到行业波动等影响总体收入略有减少；OCTG业务整体收入略有上升
- ❖ 竞争加剧导致市场整体价格水平下降，加之原料价格和运费上涨，短期内限制了板块盈利能力
- ❖ 调整策略，主动适应市场，满足不同客户的需求
- ❖ 开拓新业务领域，例如涂层在OCTG管材以外的应用

油田装备制造与服务

- ❖ 各项目顺利运行，板块总体运营平稳，收入明显增长
- ❖ 完成孟加拉海管铺设工程第二施工早季高难度工作
- ❖ 顺利开展海上风电项目
- ❖ 撬动合作方资源，成功参与一项租船服务项目

海洋工程服务

油田服务

- ❖ 板块整体稳定运营，实现业绩稳步提升
- ❖ 钻修井机动用率明显提高，整体钻修机井间搬安周期明显缩短，成功竞标钻Kuwait Energy Iraq Ltd. (“KE Iraq”) 钻井大包项目
- ❖ 成功运营多项技术服务业务
- ❖ 贸易服务新签合同金额显著增加

- **2021年，海隆实现整体稳定运营，业绩有所提升，共录得收入人民币29.17亿元**

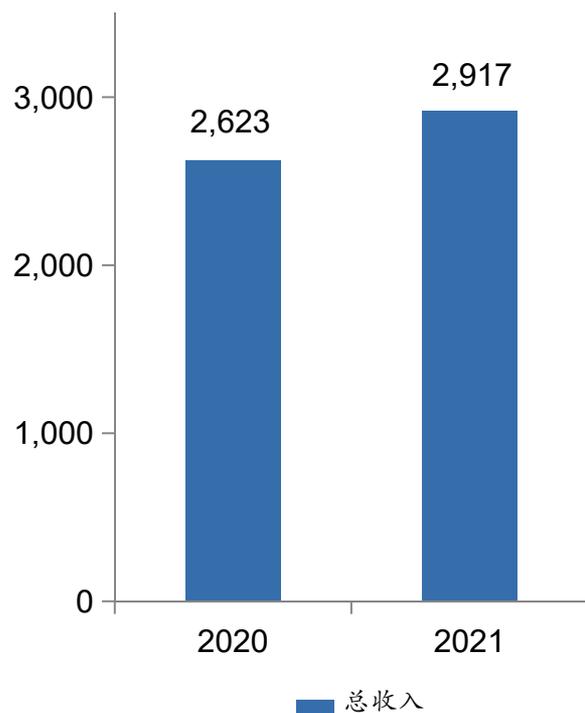
管道技术与服务

- ❖ 板块收入显著增长
- ❖ 管道防腐及水泥配重业务把握核心客户，成功中标多个重点项目
- ❖ 继续开拓市场，争取新的客户和订单
- ❖ 管道检测服务迅速发展

财务表现概览

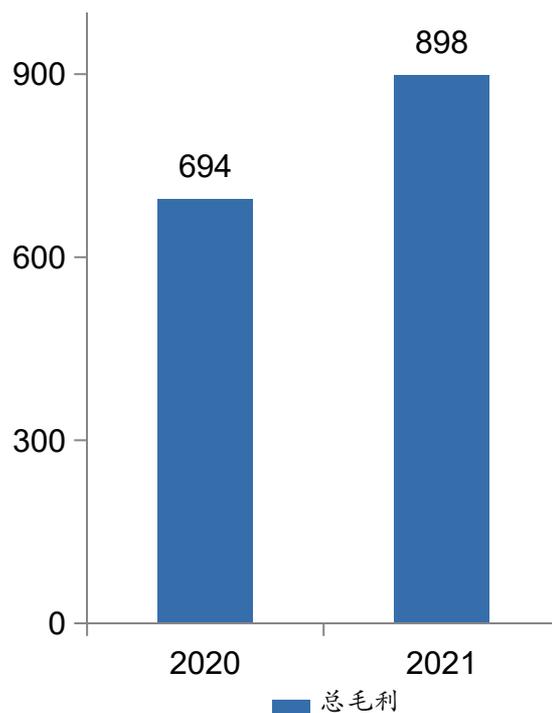
总收入

百万人民币



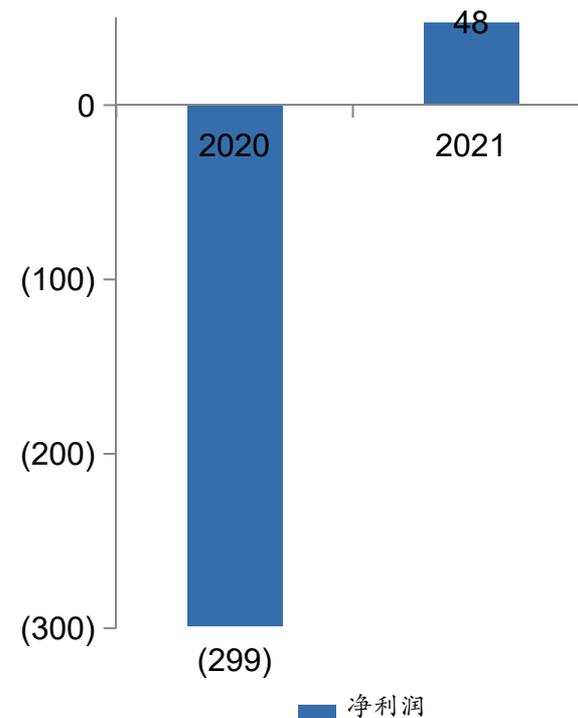
毛利润

百万人民币



净利润

百万人民币



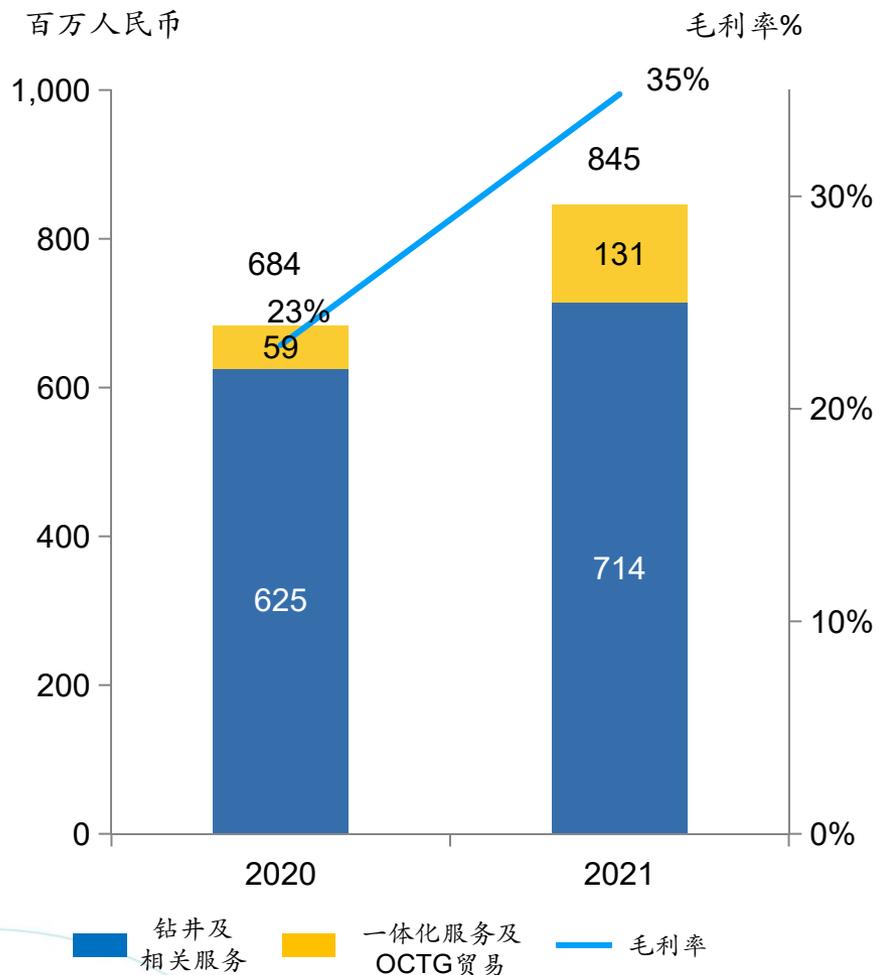
2021年共录得营业收入29.2亿元人民币，实现净利润约4760万元人民币

业绩回顾

油田服务

板块收入约人民币8.45亿元

各业务均有亮点，板块整体稳定运营

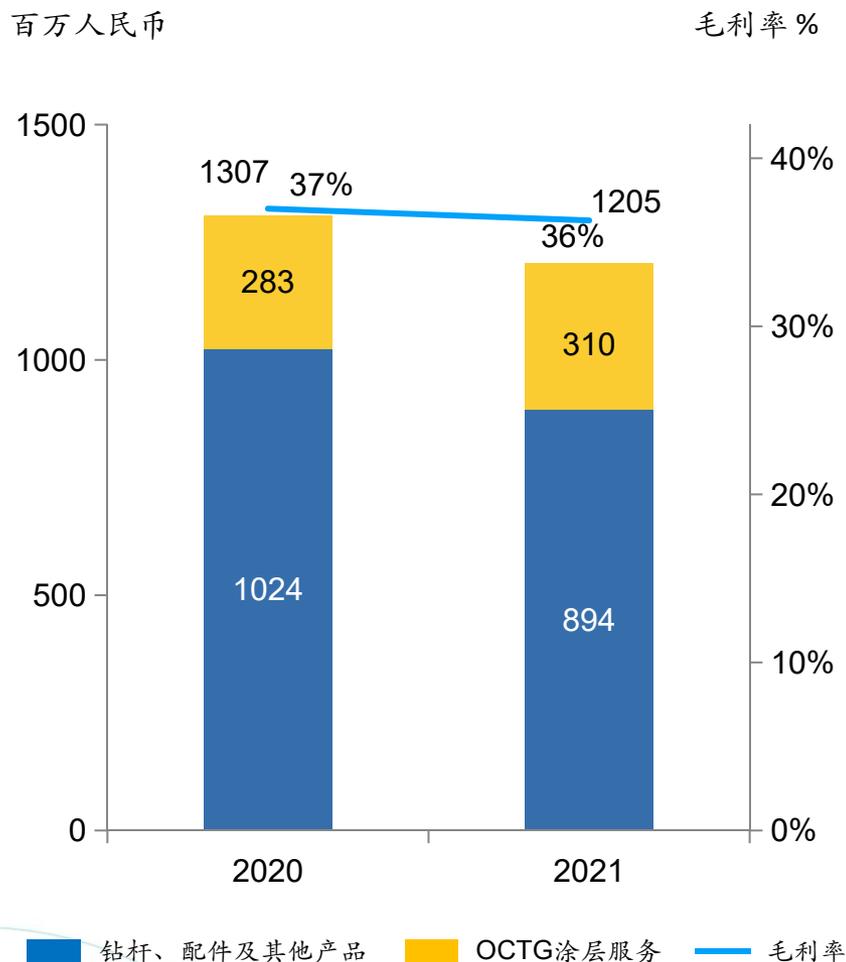


- ❖ 全方位实施疫情常态化管控，大力开发市场，发挥各业务之间协同效应，保证了经营秩序的稳定并实现了业绩的提升
- ❖ 钻修井机动用率明显提高，整体钻修机井间搬安周期明显缩短，并成功竞标钻KE Iraq钻井大包项目
- ❖ 多支团队的项目管理水平、综合作业表现和客户满意度进一步提升
- ❖ 技术服务团队成功运营多项业务，并将进一步推动该类业务的多元化发展
- ❖ 贸易服务在厄瓜多尔新签合同金额翻倍，并实现油套管以外其他配件的销售突破
- ❖ 完成多家国际大型客户的资质认证，为开拓新的市场机会做好准备

油田装备制造与服务

板块收入约人民币**12.05**亿元

市场需求仍未恢复，业务量稍有下滑

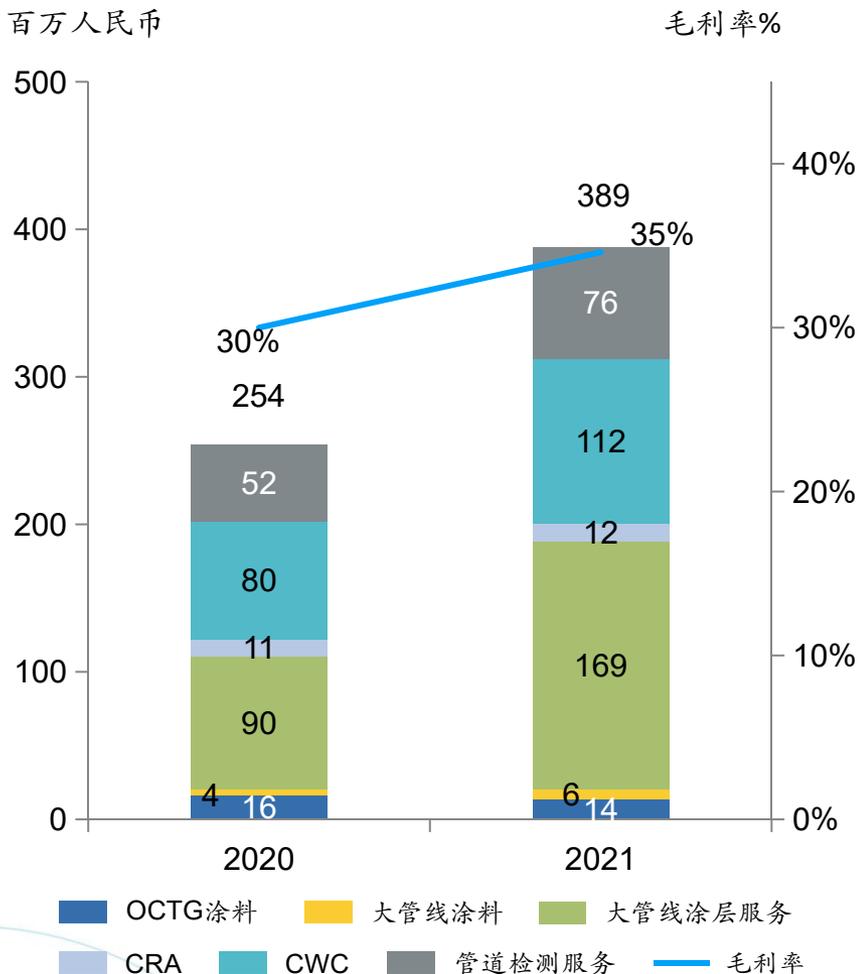


- 上游客户对油田装备的投资和采购仍保持审慎，市场竞争激烈，整体收入稍有下降
- 客户对价格敏感，部分竞争对手以压低竞标价格的方式争取客户，使得市场整体价格水平下降
- 原料价格和运输成本上涨以及因疫情导致的运输周期延长，在短期内限制了盈利能力
- 在坚持高端客户、高端产品及定制化路线的同时，积极调整策略以满足不同客户的需求
- 积极开拓新业务领域，例如OCTG涂层在地面集输管线、异形构件等领域的应用
- 报告期内取得阿联酋ADNOC Drilling总金额约69百万美元的高端钻杆供应合同

管道技术与服务

板块收入约人民币**3.89亿元**

总体工作量饱满，业绩显著上升

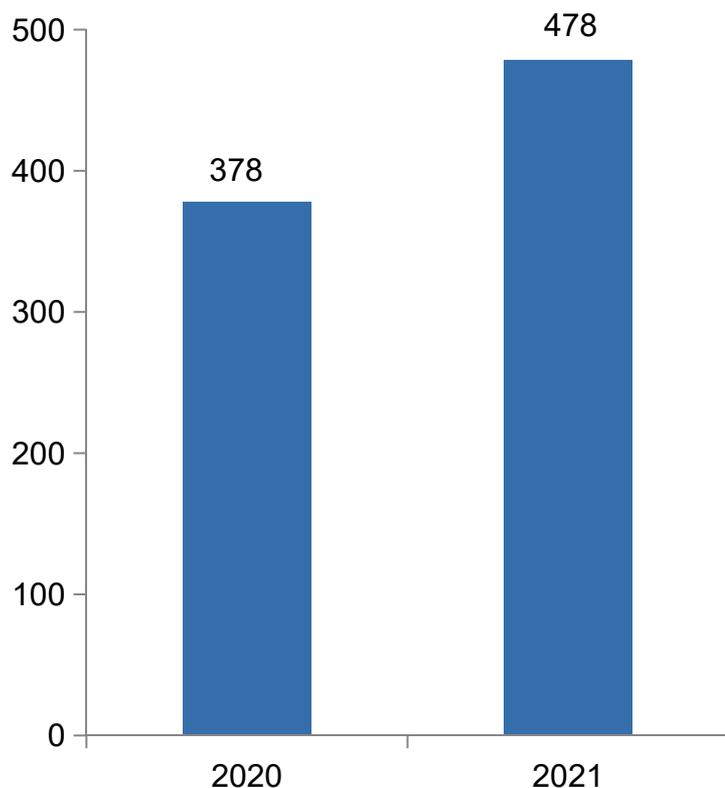


- ❖ 管道防腐及水泥配重业务把握核心客户，获得多个来自大型客户的重点项目
- ❖ 与浙能源、浙石化签订一系列管道防腐涂层及水泥配重服务合同
- ❖ 与宝钢保持紧密合作，签订多个销售合同
- ❖ 板块内核心业务包括大管线涂层、水泥配重及管道检测服务都迅速发展，在国内市场获得多个项目，同时积极推动海外业务布局
- ❖ 多种类型和尺寸的检测设备研发成功或投入使用，内检测设备获得国内专业公司的认可
- ❖ 持续开拓市场，争取新客户和订单
- ❖ 入围巴斯夫供应商系统、延长石油管道运输公司年度服务供应商体系；通过道达尔审核认证

海洋工程服务

板块收入约人民币**4.78**亿元

百万人民币



海洋工程服务

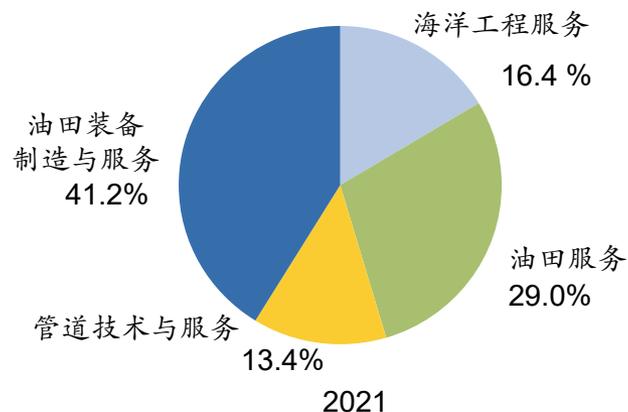
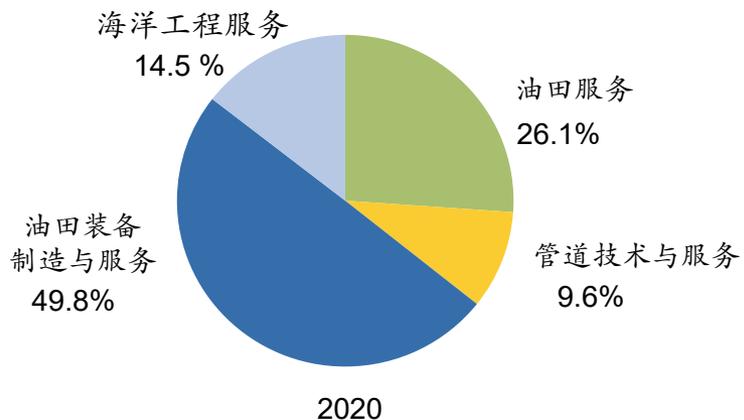
多个项目成功运行，收入明显增长

- 收入明显增长，各项目顺利运行
- 在孟加拉海管铺设工程第二旱季施工中成功完成世界级难度的4条航道的深挖和回填工作，赢得了项目参与各方的高度认可
- 顺利开展海上风电项目，持续、稳定地贡献现金流，在油气行业以外领域取得了突破
- 充分撬动合作方资源，参与一项租船服务项目，所需起重铺管船顺利参与了相应的海底管道铺设作业

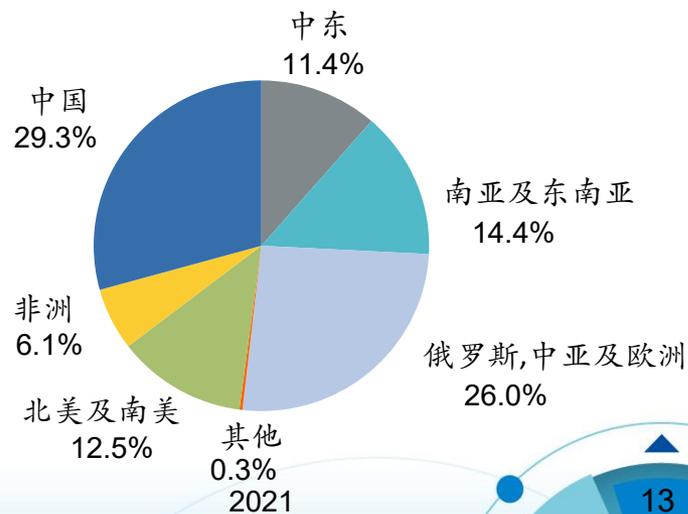
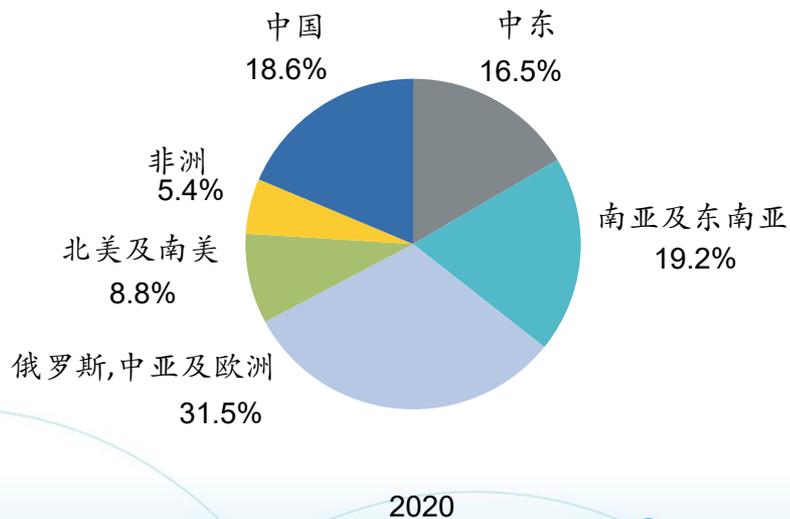
财务表现

收入细分

收入按业务分部细分

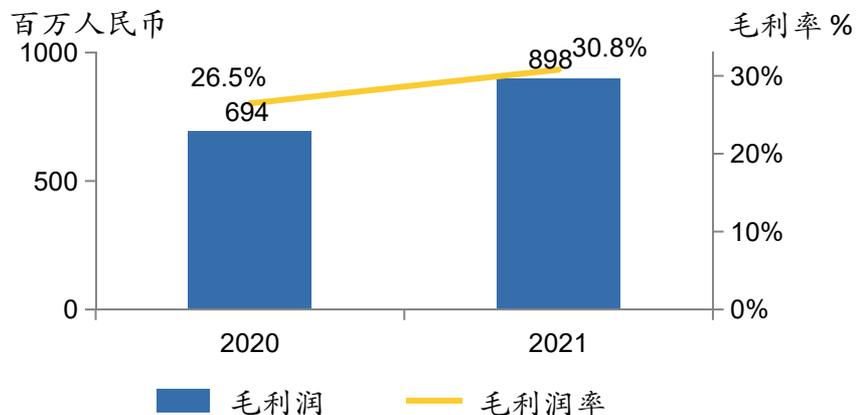


收入按区域细分

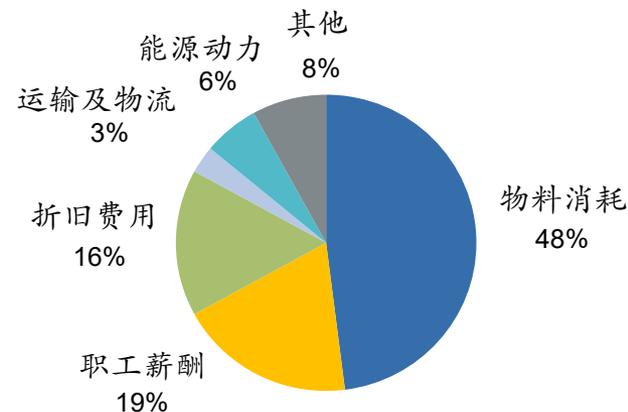


成本和毛利分析及应收账款变动

毛利率有所上升



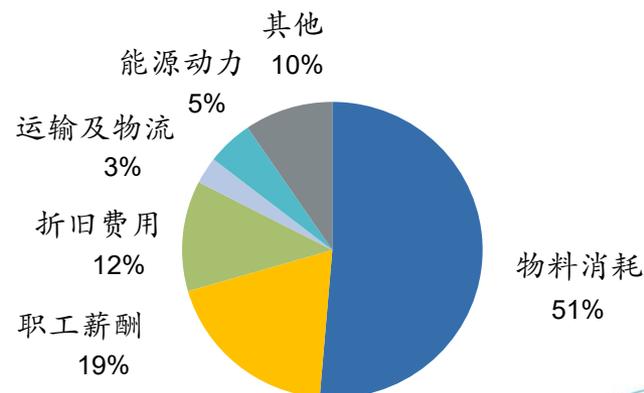
2020总成本：19.3亿



应收账款

人民币千元	12/31/2021	12/31/2020
- 90天以内	702,057	614,800
- 90天以上180天以内	211,797	154,954
- 180天以上360天以内	157,964	237,912
- 360天以上720天以内	163,462	305,019
- 720天以上	161,555	131,248

2021总成本：20.2亿

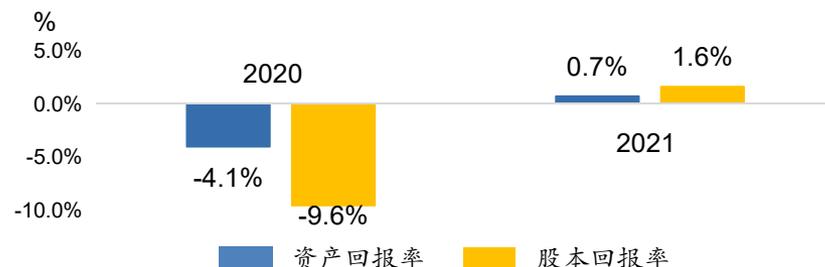


资本结构和回报率

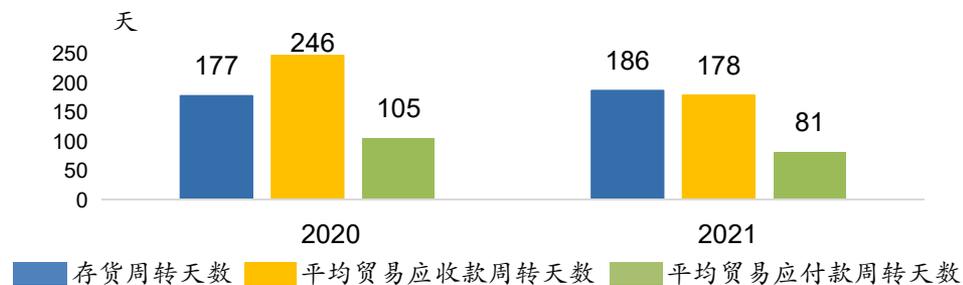
资本结构

	12/31/2021	12/31/2020
百万人民币		
现金及现金等价物	629	697
流动资产	4,127	4,093
总资产	7,072	7,370
短期债务	607	3,102
长期债务	2,433	24
总负债	4,029	4,252
股东权益	3,015	3,074
少数股东权益	27	44
总权益	3,043	3,118

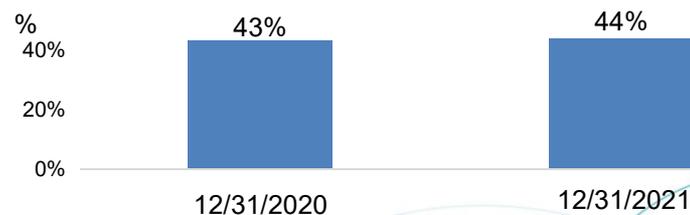
资产回报率及股本回报率¹



流动资产周转天数²



杠杆比率：净负债/总资本³



附注：

1. 资产回报率=净利润除以期末总资产；股本回报率=净利润除以期末总权益

2. 平均存货周转天数=当期天数*期初期末平均存货/当期成本；

平均贸易应收款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应收款项净额/当期收入

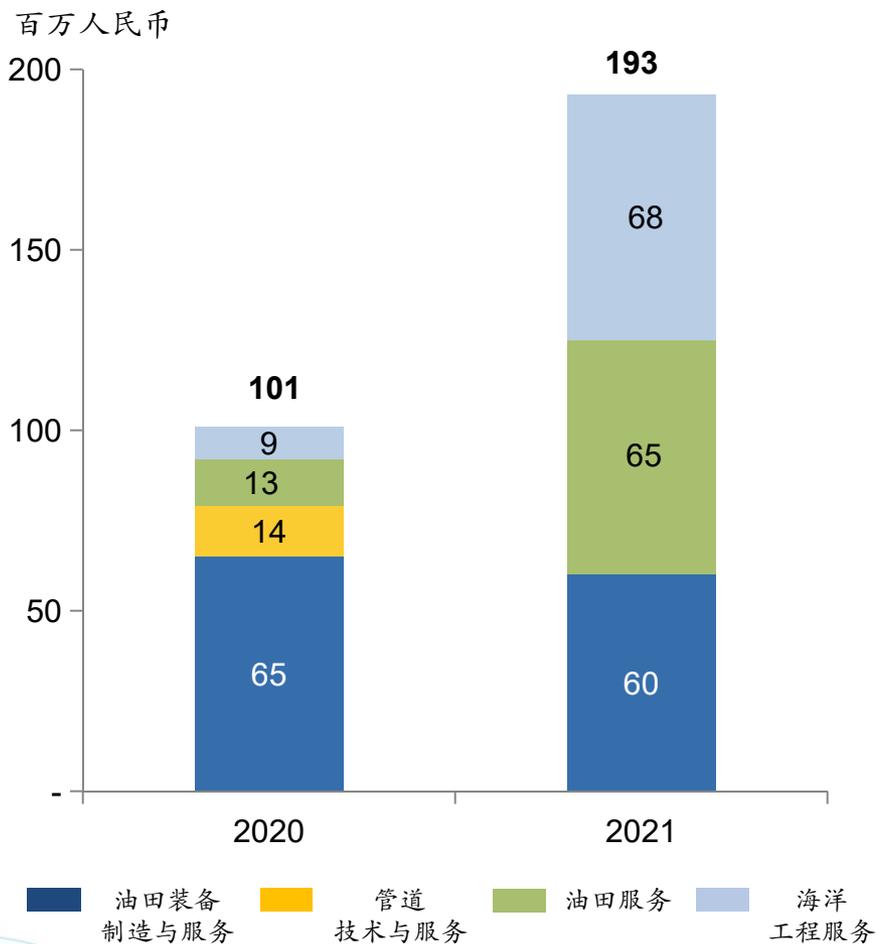
平均贸易应付款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应付款/当期成本；

3. 净负债=长期借款+短期借款+租赁负债-现金及等价物及受限制资金-公允价值计量且其变动计入损益的金融资产，

总资本=总权益+净负债

资本支出

资本开支明细



2021年重大资本开支项目

- ❖ 除必要的维护性支出，公司严控新增资本投入，以保证运营所需现金流
- ❖ 油田服务
 - ◆ 钻机维护和升级支出
- ❖ 油田装备制造与服务
 - ◆ 个别产线适应监管部门要求的安环改造等维护性支出
- ❖ 海洋工程服务
 - ◆ 海隆106船舶维修及升级支出

业务展望

海隆将全力把握全球油气产业回暖及国内持续加大油气勘探开发所带来的市场机遇

油田装备制造与服务

钻杆业务

- 国内 - 采取差异化营销策略；重点关注抗硫钻杆等高端产品的开发与推广
- 海外 - 维护现有战略合作伙伴；积极拓展新客户，继续致力于高端市场的开发，争取更多高附加值产品订单

OCTG涂层业务

- 国内 - 攻坚核心客户，发掘新应用领域的需求
- 海外 - 争取更多来自稳定大客户的订单；持续开拓新业务领域，在中东等地区寻求业务机会

管道技术与服务

- 稳抓国内油气输送管网建设所带来的市场机遇并积极发展海外项目
- 管道检测服务巩固国内业务同时积极探索海外发展机会

油田服务

- 全力拓展新市场、新客户、新项目，力争在中东以及非洲等地区取得更大突破，提高现有钻修井机的动用量
- 大力开发市场，利用外部资源，在现有成熟业务的基础上谋求业务增项和转型，已在伊拉克获得第一个钻井大包项目
- 积极获取国内资质认证，致力于为国内客户提供多元化高端油田服务
- 贸易服务将开发更多油套管以外的新贸易类产品，与其他业务形成耦合，增强客户黏性

海洋工程服务

- 专注于孟加拉项目第三旱季施工工作
- 把握中海油“七年行动方案”所蕴含的潜在市场机会，同时拓展中海油体系外客户；在国际、国内市场同时加大市场开发力度，并重点关注海上风电工程施工市场的业务机会
- 充分利用合资平台巩固东南亚市场，并关注中东等地区的项目机会



问答环节