



海隆控股有限公司*
Hilong Holding Limited

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)
Stock Code: 1623

TECHNOLOGICAL INNOVATION

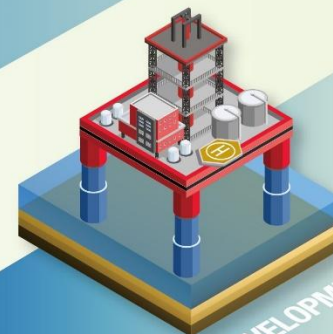
2023年中期业绩



RESEARCH &
DESIGN



OPERATION



DEVELOPMENT



PRODUCTION

* For identification purpose only

免责声明

The presentation material contains forward-looking statements. Such forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and assumptions, certain of which are not under our control, causing actual results and growth which may differ materially from these direct or indirect forward-looking statements. Forward-looking events and relevant development discussed herein may differ from the expectation of Hilong Holding Limited (the "Company"), and even never occur due to such risks, uncertainties and assumptions. You should not rely excessively on any forward-looking information.

Information or content contained herein is subject to variation from time to time without prior notice, the Company is not obligated to update the presentation material. Since it is not verified independently, its accuracy is not assured, there is no direct or indirect statement or guarantee for the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein, and reliance should not be placed on the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein.

The Company, any of its associates, consultants or representatives shall not assume any responsibilities for losses arising from the information or content contained herein.

目录

1

业绩摘要

2

业务回顾

3

财务表现

4

业务展望

业绩摘要

油田服务

- ❖ 各类钻具产品销量较去年同期增加，板块收入较去年同期明显增长27%
- ❖ 与ADNOC、宝鸡石油等重要客户签订了一系列的钻具和组件供应等合同
- ❖ 自双反案的胜诉后海隆在加拿大/美国市场的品牌形象持续提升
- ❖ 高抗硫钻具等产品在中东等地得到客户的认可，公司在中东和美加等市场的地位得到进一步巩固
- ❖ HL130S/HL135MS高钢级抗硫、高强度、高抗扭钻杆等产品研发、HLNST特殊扣推广、深井用电子标签钻杆、智能钻杆技术调研等多项研究开发项目取得阶段性进展
- ❖ 钻具生产工艺、装备、系统的信息化、自动化改造效果明显

油田装备制造与服务

- ❖ 报告期内获得多个客户的项目合作
- ❖ 信息技术业务取得多项知识产权及多项资质的认证；获得多个项目的合同中标或签订

管道技术与服务

- ❖ 板块业绩稳定提升，收入较去年同期明显增长28%
- ❖ 钻修井机动用率、钻修井机搬安速度较去年同期继续提升，工作量饱满
- ❖ 在中东、非洲等老市场获得多项钻修井业务的新签或续签，同时取得“老市场、新业务”的新突破
- ❖ 在阿联酋、马来西亚等新市场已获钻修井及技术贸易等多个项目合同；同时进行多项“新市场、新业务”的开发
- ❖ 各类综合技术服务类项目继续稳定发展
- ❖ 贸易服务业务量较2022年同期亦有较大提升
- ❖ 报告期内积极推进多项科技研发与数字化转型工作，已取得部分成果

■ **2023年上半年，海隆实现稳定发展，业绩对比去年同期明显提升：共录得收入人民币约21亿元，较去年同期增长约24%；实现净利润约1.5亿，较去年同期大幅增长约169%。**

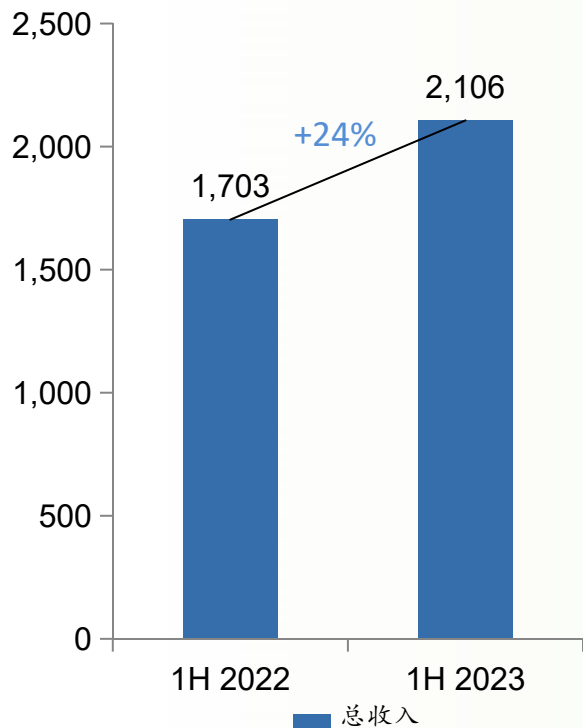
- ❖ 发挥海洋工程四大中心的协同作用，订单量明显增多，板块收入较去年同期大幅增长131%
- ❖ 顺利完成了中广核海上风电安装总包项目和中海油长协项目
- ❖ 在泰国获得的油田扩产海上施工项目、在沙特获得的海上施工项目等多个项目正在执行
- ❖ 顺利实施海隆106船的适应性改造，首次进入中东作业
- ❖ 重点关注东南亚、中东市场，有选择性地进入西非、南美等市场
- ❖ 已与Mermaid Subsea Services、Lamprell Energy及Lamprell Saudi Arabia等客户签订合同；新取得的订单持续增加，在手订单充足
- ❖ 加强高科技研发和数字化能力建设，多个科研项目取得明显进展

海洋工程服务

财务表现概览

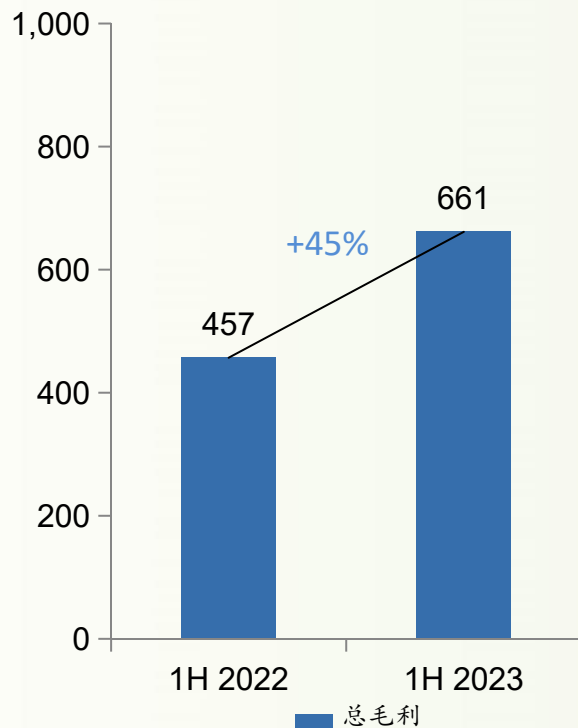
总收入

百万人民币



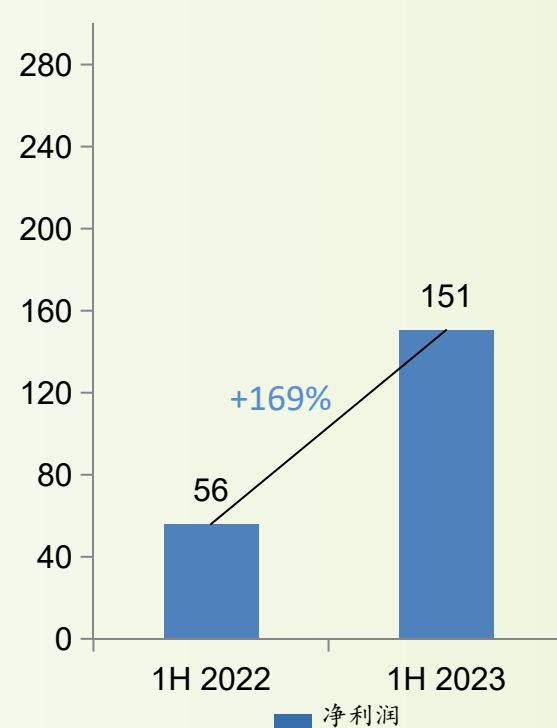
毛利润

百万人民币



净利润

百万人民币



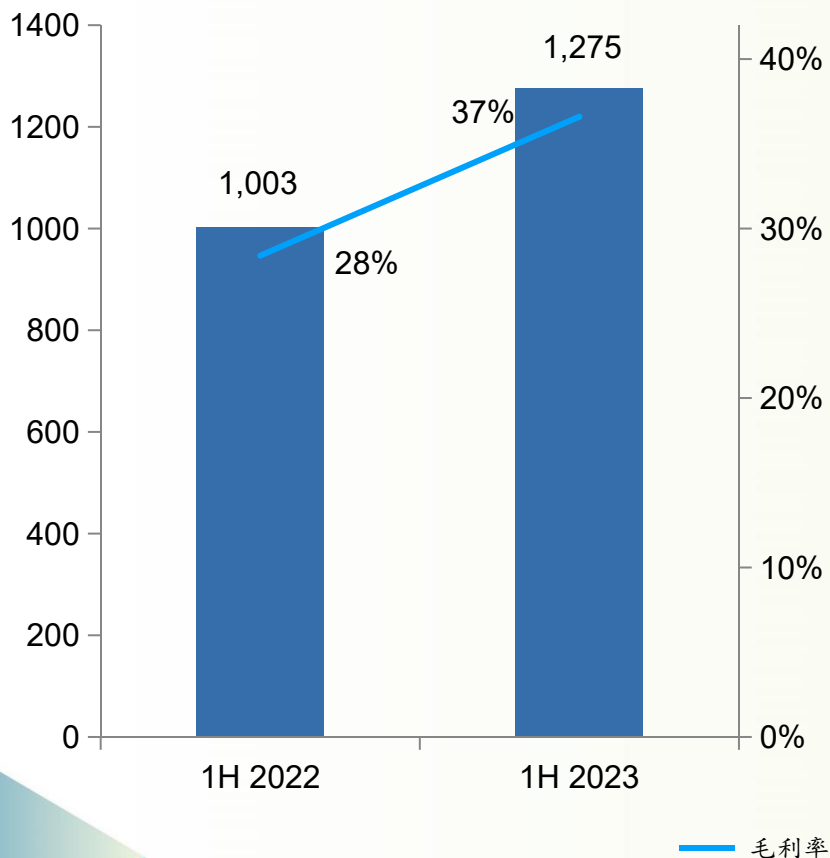
2023年上半年共录得营业收入21.06亿元人民币，实现净利润约1.5亿元人民币

业绩回顾

板块收入约人民币12.75亿元

百万人民币

毛利率 %

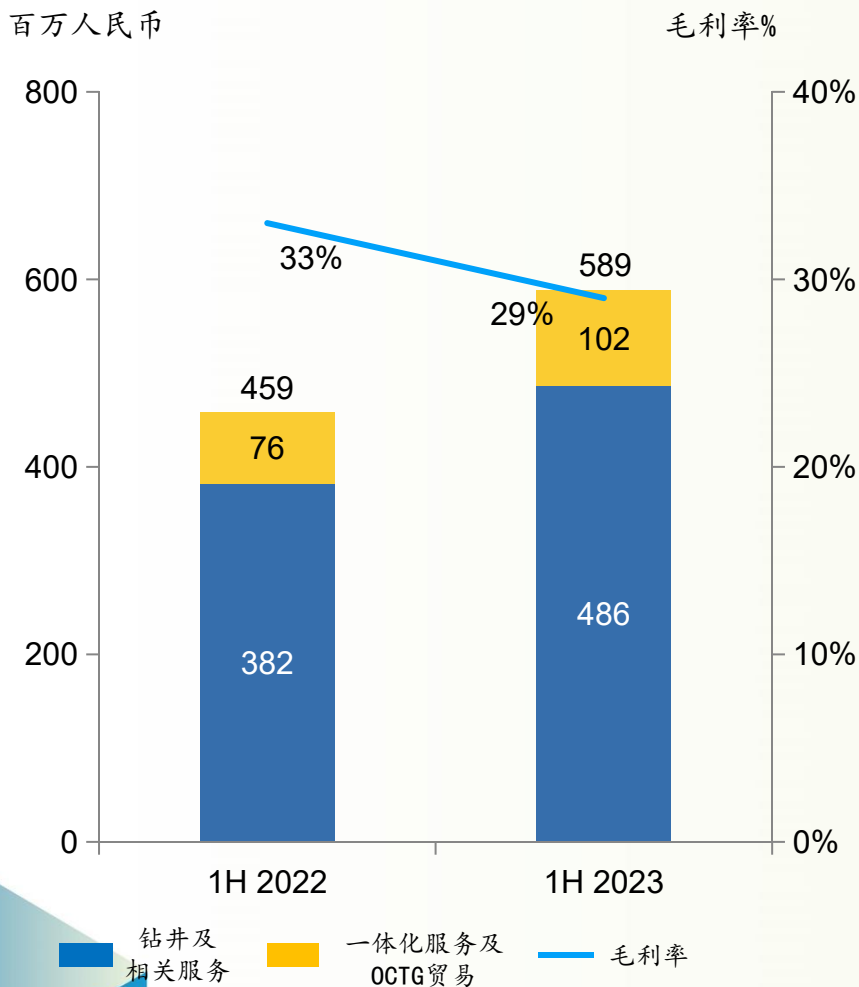


加强研发投入，市场需求增加，收入明显提升

- ◆ 受上游资本支出增加等因素的积极影响，行业内对油田装备的需求明显增加，该板块收入较去年同期明显增长**27%**
- ◆ 钻杆、加重钻杆、接头等各类钻具产品销量较去年同期增加，**订单量充足**
- ◆ 得益于去年CITT和CBSA发起的对中国出口加拿大钻杆的损害诉讼和双反调查案件的胜诉，海隆在加拿大/美国市场的品牌形象持续提升
- ◆ 与ADNOC、宝鸡石油、四川宏华、Arabian Drilling Company、Egyptian Drilling Company等客户签订了一系列的钻具及组件供应合同
- ◆ 高抗硫/高强度/高抗扭钻具等产品在中东等地得到客户的认可，进一步与高端客户密切合作，巩固本集团在中东和美加等市场的地位
- ◆ 报告期内围绕客户需要的差异化产品、基于自动化信息化的生产改造及前瞻性调研等多项科研项目取得阶段性成果：
 - HL130S高钢级抗硫钻杆、高强度、高抗扭钻杆等产品的研究与开发已获正向实验结果；HL135MS抗硫钻杆抗硫结果稳定，已完成产品开发
 - 特殊螺纹接头的研制与推广项目取得进展：HLNST特殊扣推广项目已完成项目验收，在北美市场已获产品订单；海洋立管用耐高压特殊扣研制项目已明确技术开发方向
 - 深井用电子标签钻杆及井口交互技术研究、智能钻杆技术调研等研发项目亦取得理想进展
 - 钻具生产工艺、装备、系统的信息化、自动化改造效果明显，生产线经改造后产能已得到提升

板块收入约人民币5.89亿元

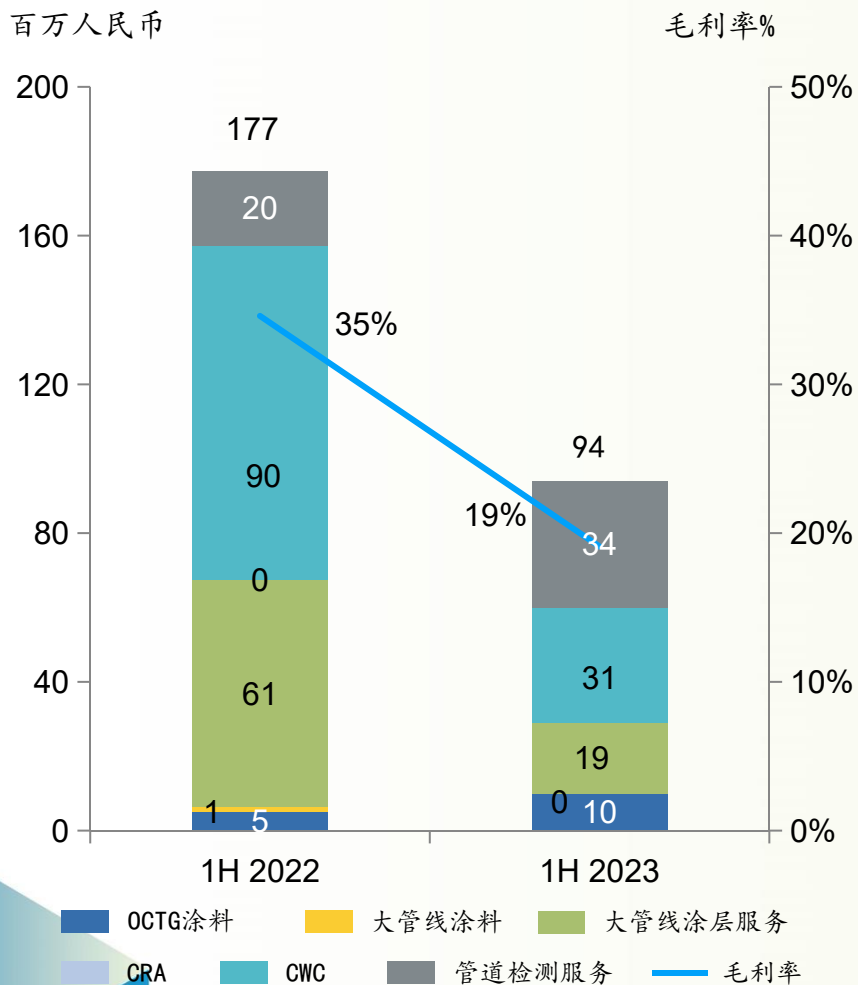
提升一体化项目管理和执行能力，实现稳定增长



- 采取科学管理措施统一协调钻修井服务、技术服务及贸易服务各业务部门，保证了业绩稳定提升，该板块收入明显增长**28%**
- 钻修井机动用率、钻修机搬安速度整体较去年同期继续提升，报告期内工作量饱满
 - 井队非生产时间率NPT和零日费率近几年来整体呈现下降趋势，标志着公司的作业效率持续有效提升
- 在尼日利亚、厄瓜多尔、巴基斯坦、伊拉克等老市场获得多项钻修井业务的新签或续签合同，同时签订多项岩屑处理、废物处理及地貌恢复处理等合同，取得“**老市场、新业务**”的突破
- 在阿联酋、马来西亚、中国等**新市场**已获钻修井及技术贸易等多个项目合同；在科威特、利比亚等地进行“**新市场、新业务**”的开发，预期将为客户提供连续油管、注氮等多种服务
- 综合技术服务类项目，如精细控压钻井（MPD）技术、钻修井泥浆/岩屑处理和井场恢复等环保技术服务、纳米增产技术等继续保持稳定发展
- 贸易服务业务量较2022年同期亦有较大提升
- 报告期内积极推进科技研发与数字化转型工作：
 - MPD精细控压电动节流阀国产化产品研发项目已进行前期调研和技术交流；MPD控压钻井技术定型和推广应用项目正在构建与完善海隆油服自行设计的控压管汇和作业流程
 - 纳米驱油增产技术研发方面联合国内高校进行配伍性试验并开展技术路线验证实验

板块收入约人民币0.94亿元

加大科技研发力度

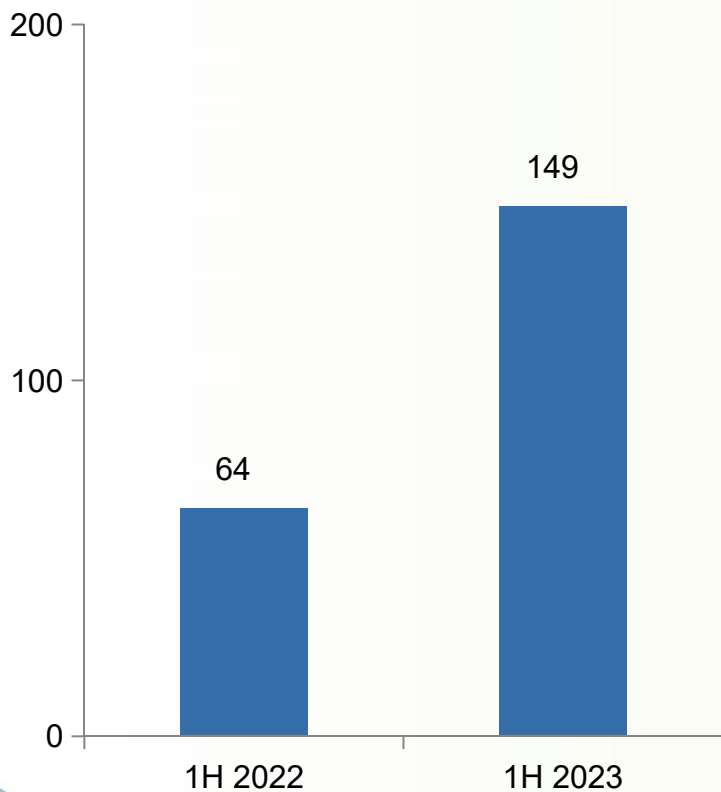


- 管道技术与服务板块于报告期内获得多个客户的项目合作
- 积极推进科研立项，科研项目进度符合预期
- 信息技术业务基于AI的管道检测数据分析技术已经完成第一阶段的开发；取得了多项知识产权及多项资质的认证；获得了包括软件开发、管道预警系统、人员定位系统等在内的多个项目的合同中标或签订



板块收入约人民币1.49亿元

百万人民币



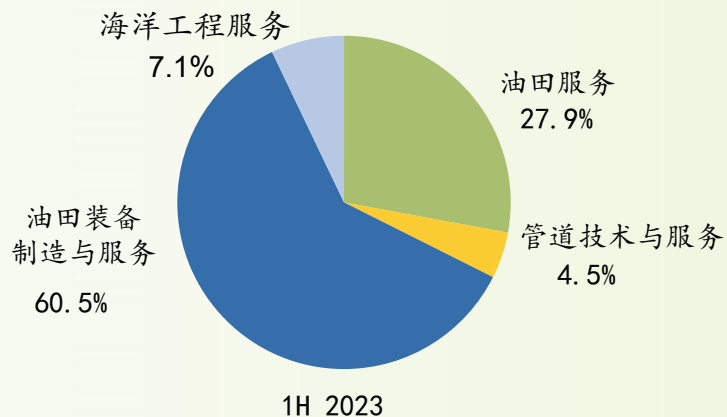
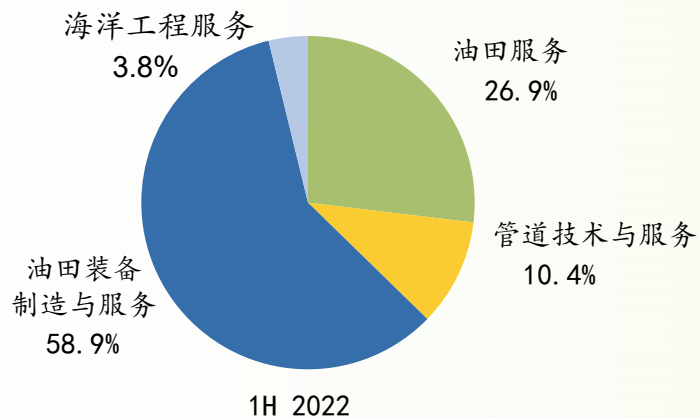
海洋工程服务

订单量持续高速增长，板块收入提升

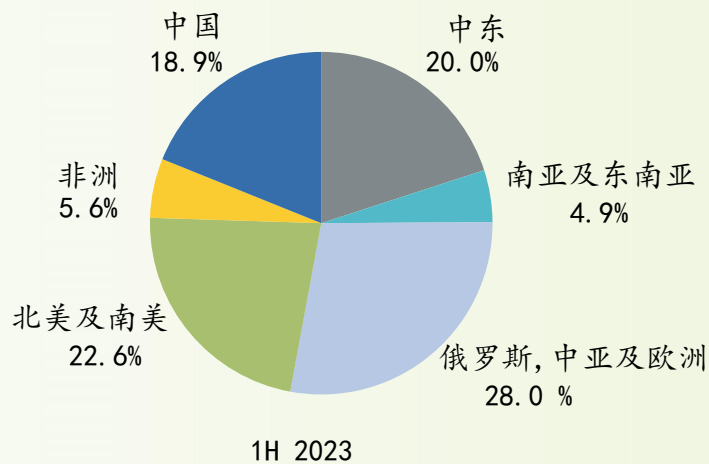
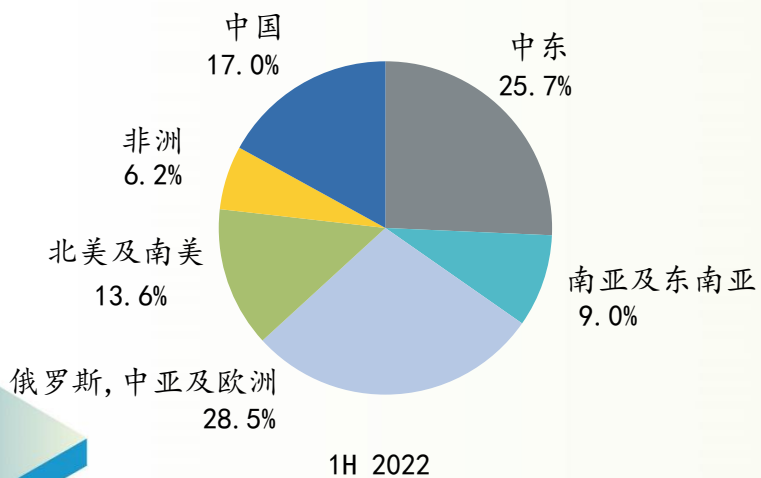
- ❖ 通过市场渠道的拓展、投标体系的建设、投标质量的提升和海洋工程四大中心的协同作用，该板块报告期内收入较去年同期大幅提升**131%**
- ❖ 顺利完成了中广核海上风电安装总包项目和中海油长协项目；多个项目正在执行，如在泰国的油田扩产海上施工项目、在沙特的海上施工项目等
 - 海隆106船的适应性改造已顺利实施，首次进入中东作业
- ❖ 坚持国际化发展，加大海外市场拓展力度，重点关注：东南亚、中东市场，有选择性地进入西非、南美等市场
 - 承揽业务从船舶施工服务向海上安装总包、工程总包等一体化业务转型
- ❖ 在东南亚与Mermaid Subsea Services签订合同，将为其提供海底管道铺设、伸缩弯管安装等一系列工程建设服务，获业内龙头公司认可
- ❖ 近日已与Lamprell Energy及Lamprell Saudi Arabia签订海上平台安装及海底管道和电缆铺设合同，为中东油气市场开发奠定了良好的基础
- ❖ 在东南亚、中东、非洲等地已中标多个项目，待签订合同
- ❖ 重视高科技研发和数字化能力建设，已申报2023年度科技型企业；围绕“海上施工能力拓展、海洋工程技术研究、海洋工程数字化技术”3个方面开展的科研项目也取得明显进展：
 - 大型组块浮托技术研究已进行调研分析、浮托案例信息收集分析
 - 锚系船近平台海管铺设方案已进行前期研究
 - 近岸段管道登陆专题研究已完成了方案拓展
 - 研究船舶倾斜实验计算程序开发、风电工程海上安装可视化研究、数字调试系统研究等项目亦取得了前期成果

财务表现

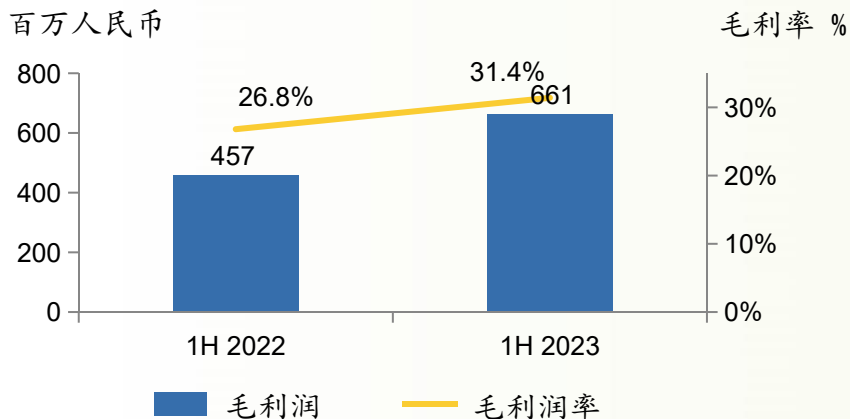
收入按业务分部细分



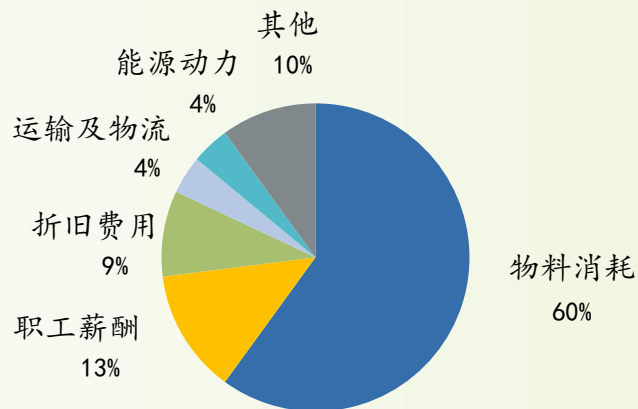
收入按区域细分



毛利率提高



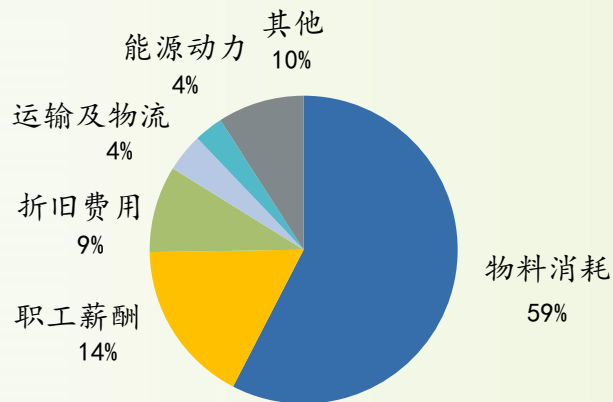
1H 2022总成本：12.5亿



应收账款

人民币千元	6/30/2023	12/31/2022
- 90天以内	973,712	1,055,178
- 90天以上180天以内	247,340	270,982
- 180天以上360天以内	270,817	122,830
- 360天以上720天以内	67,434	56,397
- 720天以上	35,992	51,304

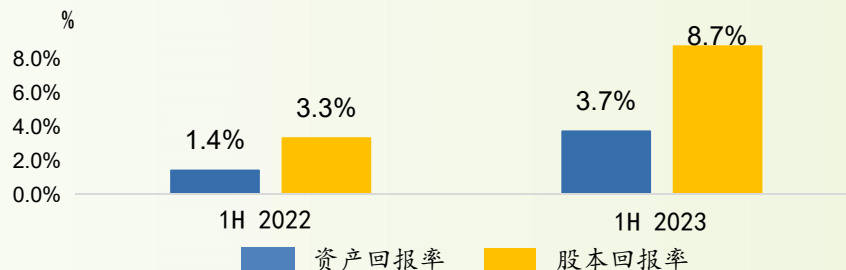
1H 2023总成本：14.4亿



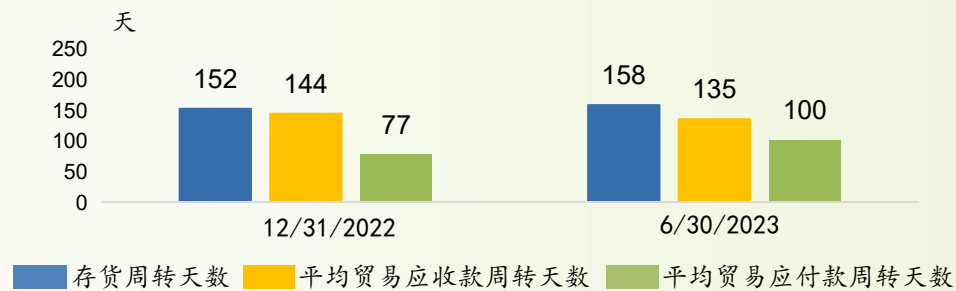
资本结构

	6/30/2023	12/31/2022
百万人民币		
现金及现金等价物	838	778
流动资产	4,928	4,613
总资产	8,145	7,801
短期债务	588	569
长期债务	2,553	2,546
总负债	4,697	4,446
股东权益	3,412	3,323
少数股东权益	37	32
总权益	3,449	3,355

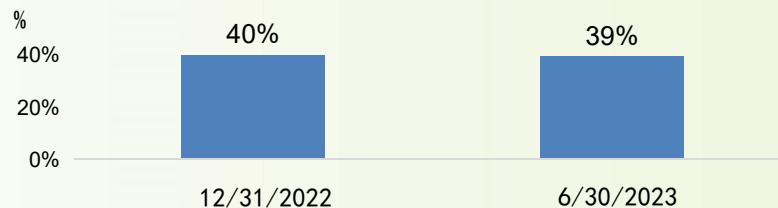
资产回报率及股本回报率¹



流动资产周转天数²

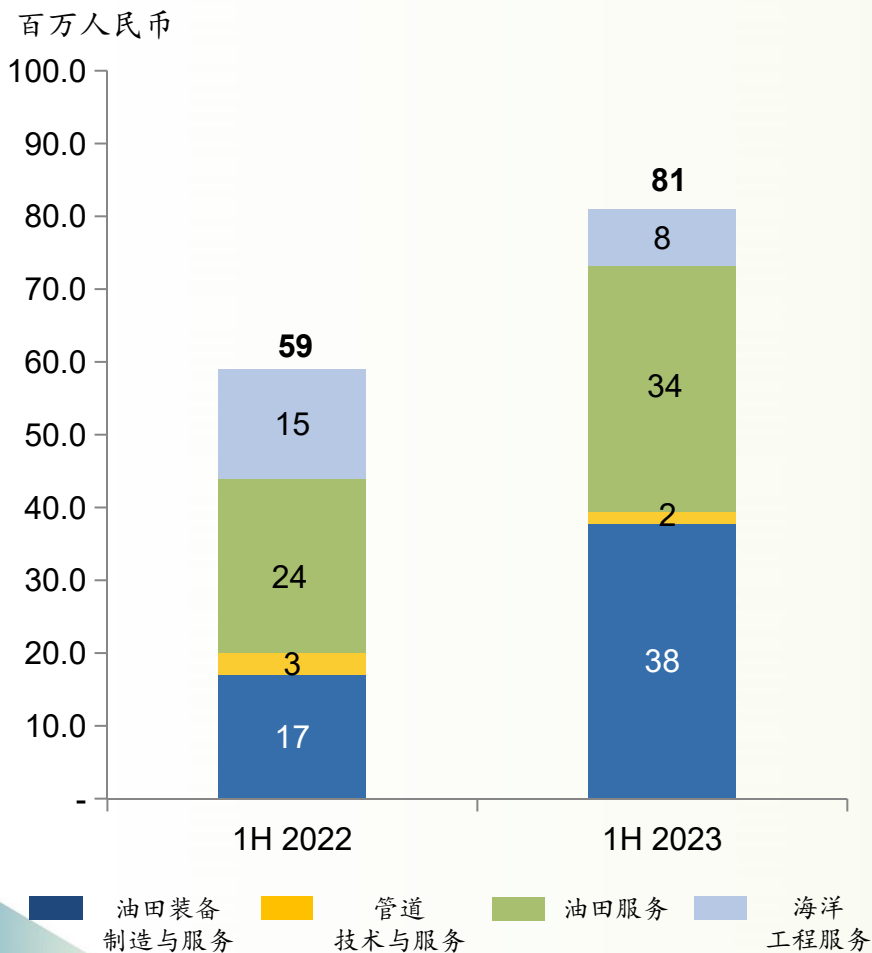


杠杆比率：净负债/总资本³



附注：
 1. 资产回报率=净利润除以期末总资产；股本回报率=净利润除以期末总权益
 2. 平均存货周转天数=当期天数*期初期末平均存货/当期成本；
 平均贸易应收款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应收款项净额/当期收入
 平均贸易应付款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应付款/当期成本；
 3. 净负债=长期借款+短期借款+租赁负债-现金及等价物及受限制资金-公允价值计量且其变动计入损益的金融资产，总资本=总权益+净负债

资本开支明细



2023年上半年重大资本开支

- ❖ 除必要的维护性支出，公司严控新增资本投入，以保证运营所需现金流
- ❖ 油田服务
 - 现有钻机日常维护性支出与升级
- ❖ 海洋工程服务
 - 海隆106船的维护保养及适应性改造
- ❖ 油田装备制造与服务
 - 新改造一条国内钻杆生产线
 - 其他生产线的自动化、信息化改造等

业务展望

油田服务

油田装备制造与服务

海外市场：

- ❖ 公司将继续向高端客户大力推广钻具高附加值产品，加强高科技、差异化的高端钻具产品的研发
- ❖ 将在中东等地积极跟进PDO弯管、管线管等产品订单；同时推进多种资质和资格的认证
- ❖ 在美洲等地稳定现有客户，逐步推广HLNST特殊扣等高端产品；继续开发高端市场，如巴西深水市场和墨西哥国际公司投资的海上区块等
- ❖ 设计产品如超高强度U165、DPR耐腐蚀和抗疲劳钻具系统，V150深海钻具等

国内市场：

- ❖ 继续与国内领先的重要客户保持紧密合作
- ❖ 积极跟进现有业务机会，同时大力开发差异化市场
- ❖ 为客户提供满足其差异化需求，适用于非常规油气资源开采的各类高科技钻具产品

科技研发：

- ❖ 公司将加速推进设备和产线自动化、智能化改造和技术引进，实现产品生产全环节的管理和品质控制
- ❖ 设计超高强度、耐腐蚀和抗疲劳钻具系统等产品，将加大HLNST特殊扣、HL130S、HL135MS高钢级抗硫钻杆产品、环保螺RFID电子标签钻杆和智能钻杆等产品研发及推广应用

业务发展：

- ❖ 海隆将在尼日利亚、厄瓜多尔、伊拉克、阿曼等成熟市场完成传统钻修井项目的作业，并继续争取新合同的签订
- ❖ 力争实现“老市场、新业务”的突破，积极开发包括钻完井总包、油田环保、纳米增产、钻具维修、贸易服务等在内的多种类型业务
- ❖ 继续拓展“新市场、新业务”，争取在阿联酋、利比亚以及马来西亚、白俄罗斯等地区与国内取得多种新类型技术服务的业务机会；将于下半年完成利比亚公司的注册，进一步利好非洲市场的发展
- ❖ 继续在中东等地探索钻井总包/一体化项目机会
- ❖ 加速数字化转型；加强旋转导向业务推广、钻修井机自动化业务推广、精细控压钻井MPD业务推广；加大贸易平台建设和推动力度

科技研发：

- ❖ 推进油田增产特别是纳米驱油技术的研发，促进高科技油田增产业务发展
- ❖ 继续开展油田环保业务相关/连续油管技术相关/精细控压钻井MPD电动节流阀国产化产品等多项研发与推广

海洋工程服务

业务发展：

- ❖ 下半年工作重点为已中标项目的合同落地和新签项目的有序执行
- ❖ 扩充投标团队及能力建设，加大市场开发力度，加快在中东和东南亚等市场布局和建设
- ❖ 拓展海上油气处理业务，加强海洋工程项目管理
- ❖ 进行船机、场地等资源的整合，逐步实现公司EPCI一体化业务的意识及能力整合
- ❖ 发展海洋工程“工程技术中心”、“工程建造中心”、“智控技术中心”及“海上安装中心”四大中心，形成统一协调的内部管理能力
- ❖ 以海上安装、船舶租赁类业务为主，坚持创新研发和国际发展的路线，全力推进设计、建造管理、调试业务发展，不断提高一体化服务能力

科技研发：

- ❖ 将于下半年积极推进公司的数字化转型；进行信息安全服务等多项资质认证
- ❖ 继续开展“企业数据信息管理系统研究”、“风电工程海上安装可视化研究”等多个研发项目的研究与推广应用

问答环节