



海隆控股有限公司*
Hilong Holding Limited

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)
Stock Code: 1623

TECHNOLOGICAL
INNOVATION

DEVELOPMENT

RESEARCH &
DESIGN

OPERATION

2023
ANNUAL REPORT

PRODUCTION

2023年全年业绩路演

* For identification purpose only

免责声明

The presentation material contains forward-looking statements. Such forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and assumptions, certain of which are not under our control, causing actual results and growth which may differ materially from these direct or indirect forward-looking statements. Forward-looking events and relevant development discussed herein may differ from the expectation of Hilong Holding Limited (the "Company"), and even never occur due to such risks, uncertainties and assumptions. You should not rely excessively on any forward-looking information.

Information or content contained herein is subject to variation from time to time without prior notice, the Company is not obligated to update the presentation material. Since it is not verified independently, its accuracy is not assured, there is no direct or indirect statement or guarantee for the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein, and reliance should not be placed on the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein.

The Company, any of its associates, consultants or representatives shall not assume any responsibilities for losses arising from the information or content contained herein.

目录

1

业绩摘要

2

业务回顾

3

财务表现

4

业务展望

业绩摘要

业绩摘要

- ❖ 各类钻具产品销量较去年同期显著增加，板块收入较去年同期明显增长37.5%
- ❖ 与ADNOC、宝鸡石油，四川宏华，Arabian Drilling, Egyptian Drilling等重要客户签订了一系列高端合同
- ❖ 自双反案的胜诉后海隆在加拿大/美国市场的品牌形象持续提升
- ❖ 高抗硫钻具等产品在中东等地得到客户的认可，公司在中东和美加等市场的地位得到进一步巩固
- ❖ HL130S/HL135MS高钢级抗硫、高强度、高抗扭钻杆等产品研发、大规格厚壁超高强度钻杆，HLNST特殊扣推广、深井用电子标签钻杆、智能钻杆，等取得阶段性进展
- ❖ 报告期内围绕客户需要的差异化产品、基于自动化信息化的生产改造及前瞻性调研等多项科研项目取得阶段性成果
- ❖ 上海钻具荣获“国家制造业单项冠军企业”，钻具生产工艺、装备、系统的信息化、产线自动化升级改造效果明显

油田装备制造与服务

- ❖ 板块业绩提升向高科技一体化大包业务发展，收入较去年明显增长10.5%
- ❖ 钻修井机动用率在同行保持领先、钻修井机搬安速度较去年同期持续提升，零日费率NPT近年来大幅下降，工作量饱满
- ❖ 在中东、非洲和南美等老市场获得多项钻修井业务的新签或续签，同时取得“老市场、新业务”的新突破，获得高端客户高度认可
- ❖ 在阿联酋、利比亚，中亚和东南亚等地已获钻修井及技术贸易等多个项目合同；同时进行多项“新市场、新业务”的开发和拓展
- ❖ 以现有钻修井业务为主体，总包业务能力大大提升。打造技术服务业务和贸易业务两只翅膀，贸易服务业务量较2022年亦有明显提升
- ❖ 积极推进多项科技研发与数字化转型工作，已取得非常好的成果

2023年，海隆实现稳定发展，业绩对比去年提升：共录得收入人民币约42.5亿元，较去年同期增长约38.4%；实现净利润约1.7亿，较去年同期增长约55.3%。

油田服务

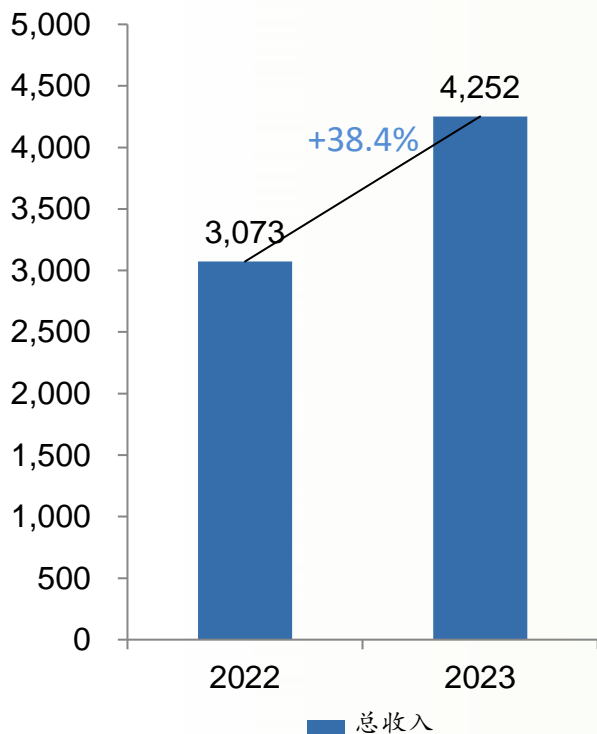
- ❖ 发挥海洋工程四大中心的协同作用，形成全产业链业务能力订单量明显增多，板块收入较去年同期大幅增长311.9%
- ❖ 顺利完成了中广核海上风电安装总包项目和中海油长协等重要项目
- ❖ 在泰国获得的油田扩产海上施工项目、在沙特获得的海上施工项目等多个项目，客户认可
- ❖ 顺利实施海隆106船的适应性改造，首次进入中东作业
- ❖ 重点关注东南亚、中东，西非和南美等市场，从安装业务向EPCIC总包科技服务型转型
- ❖ 已与泰国Mermaid Subsea Services、中东Lamprell Energy及Lamprell Saudi Arabia等客户签订合同；新取得的订单持续增加，在手订单充足
- ❖ 加强高科技研发和数字化转型建设，多个科研项目取得明显进展

海洋工程服务

财务表现概览

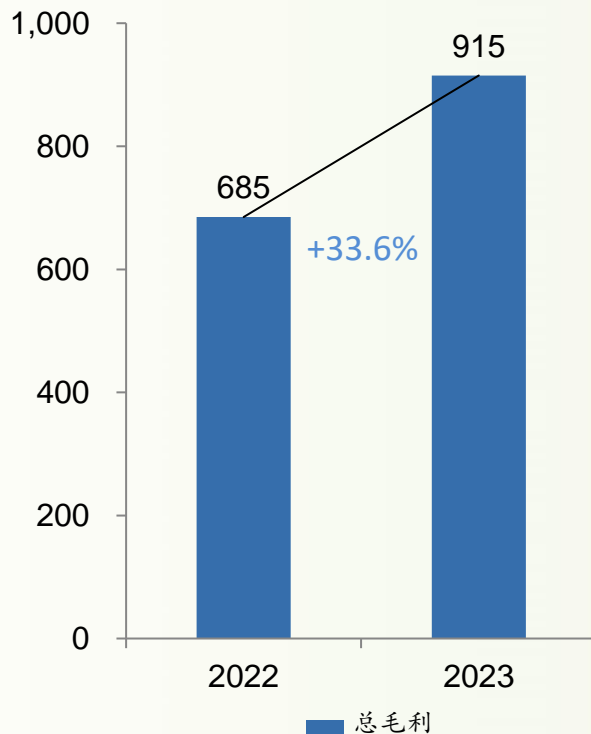
总收入

百万人民币



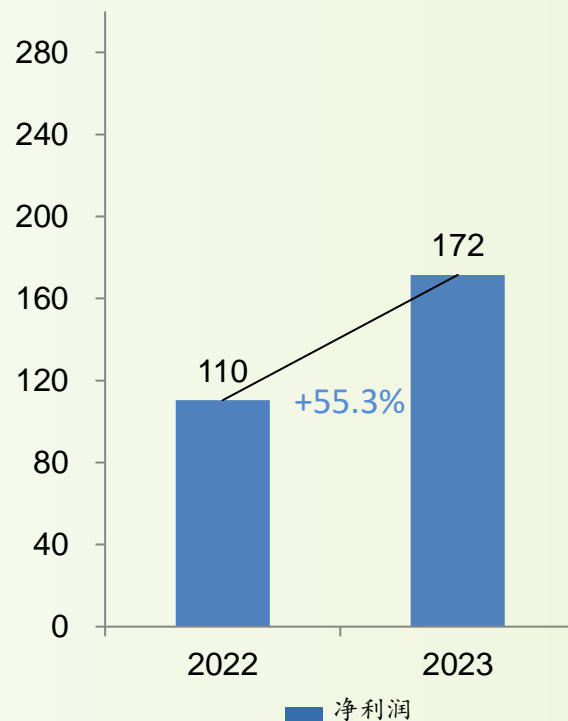
毛利润

百万人民币



净利润

百万人民币



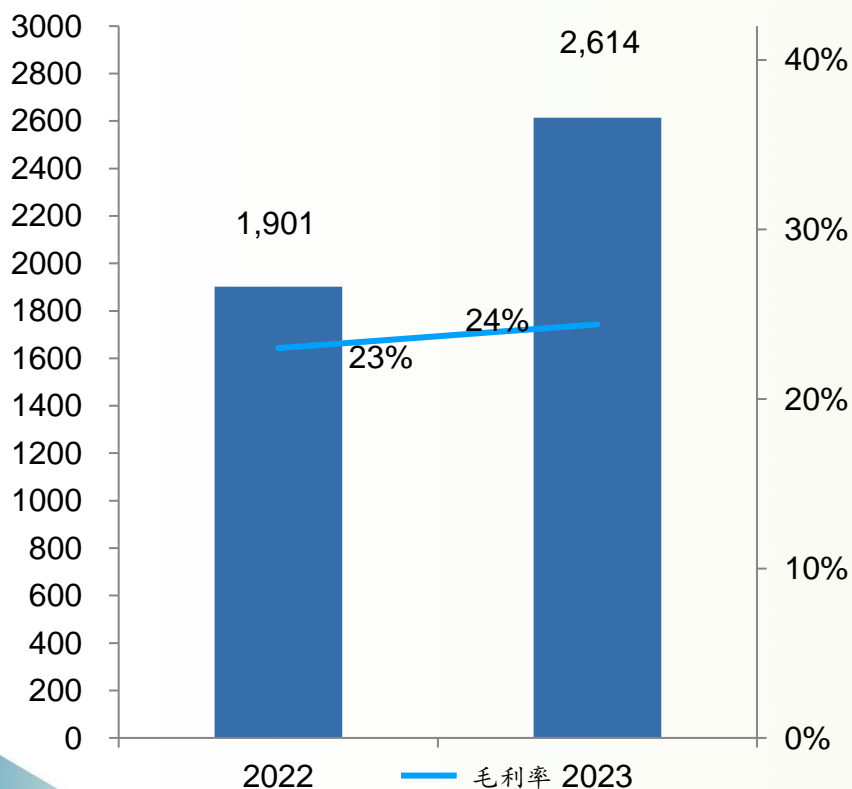
2023年共录得营业收入42.5亿元人民币，实现净利润约1.7亿元人民币

业绩回顾

板块收入约人民币26.14亿元

百万人民币

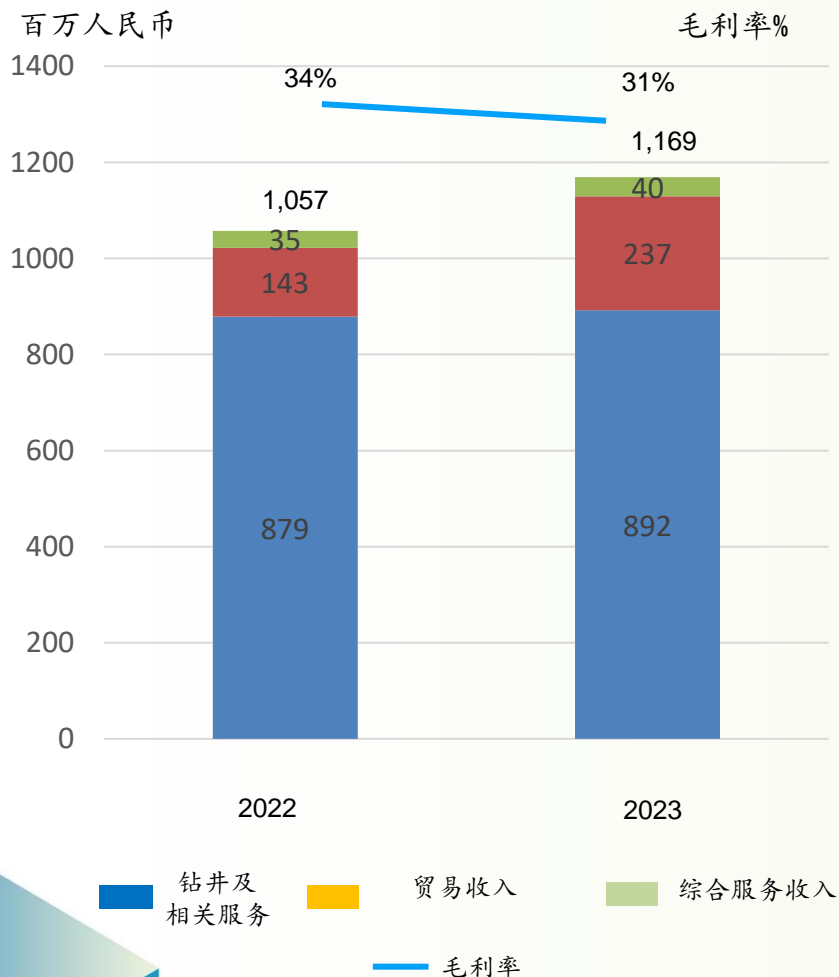
毛利率 %



加强研发，市场需求强，新订单增加，收入明显提升

- ◆ 受上游资本支出增加等因素的积极影响，行业内对油田装备的需求明显增加，该板块收入较去年同期明显增长37.5%，对集团收入贡献最大
- ◆ 钻杆、加重钻杆、接头等各类钻具产品销量较去年增加，高端市场高端客户取得突破，提升高科技和优化生产工艺，订单量充足
- ◆ 得益于去年CITT和CBSA发起的对中国出口加拿大钻杆的损害诉讼和双反调查案件的胜诉，海隆在加拿大/美国市场的品牌形象持续提升
- ◆ 与ADNOC、宝鸡石油、四川宏华、Arabian Drilling Company、Egyptian Drilling Company等客户签订了一系列的钻具及组件供应合同
- ◆ 高抗硫/高强度/高抗扭钻具等产品在美加中东等地得到客户的认可，进一步与高端客户密切合作，巩固本集团在中东和美加等市场的地位
- ◆ 报告期内围绕客户需要的差异化产品、基于自动化信息化的生产改造及前瞻性调研等多项科研项目取得阶段性成果：
 - HL130S高钢级抗硫钻杆、高强度、高抗扭钻杆等产品，HL135MS抗硫钻杆已完成开发并取得重大科技突破，HL125S钻杆获签大额国际订单
 - 特殊螺纹接头的研制与推广项目取得进展：HLNST特殊扣推广项目在北美市场已获产品订单；海洋立管用耐高压特殊扣研制项目已明确技术开发方向，以更高科技获取更高端的客户
 - 深井用电子标签钻杆及井口交互技术研究、智能钻杆技术调研等研发项目亦取得理想进展
 - 钻具生产工艺、装备、系统的信息化、自动化改造效果明显，持续以高科技提升生产工艺，钻具生产线在2023年经改造后，产能已得到显著提升

板块收入约人民币11.69亿元



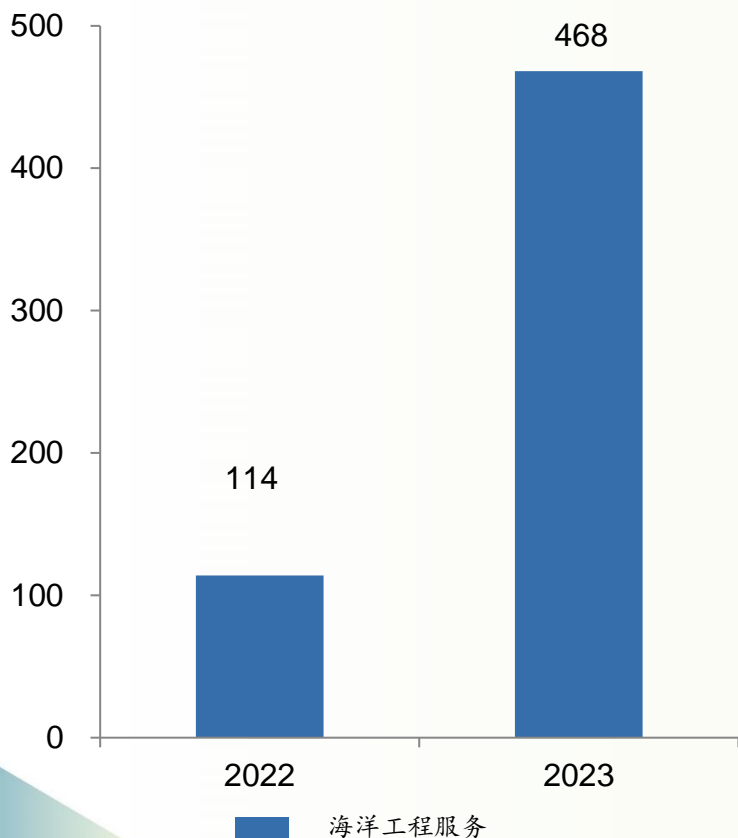
向高科技一体化大包工程转型，实现稳定增长

- 打造“一体两翼”业务模式，完善钻修井服务、技术服务及贸易服务，保证了业绩稳定提升，该板块收入明显增长**10.5%**
- 钻修井机动用率、钻修机搬安速度整体较去年同期继续提升，报告期内工作量饱满
 - 井队非生产时间率NPT和零日费率近几年来整体呈现下降趋势，标志着公司的作业效率持续有效提升
- 在尼日利亚、厄瓜多尔、巴基斯坦、伊拉克等老市场获得多项钻修井业务的新签或续签合同，同时签订多项岩屑处理、废物处理及地貌恢复处理等合同，取得“**老市场、新业务**”的突破，HL22队已于伊拉克成功完成钻井大包工程
- 在阿联酋、马来西亚、中国等**新市场**已获钻修井及技术贸易等多个项目合同；在科威特、利比亚等地进行“**新市场、新业务**”的开发，打造高科技和轻资产的油服新业务模式
- 高技术新服务类项目，如精细控压钻井（MPD）技术、钻修井泥浆/岩屑处理和井场恢复等环保技术服务、纳米增产技术等继续保持稳定发展
- 贸易服务业务量较2022年亦有较大提升，带来新的收入
- 积极推进高科技研发与数字化转型工作，提升管理效率：
 - MPD精细控压电动节流阀国产化产品研发项目已进行前期调研和技术交流；MPD控压钻井技术定型和推广应用项目正在构建，并完善海隆油服自行设计的控压管汇和作业流程
 - 纳米驱油增产技术研发方面联合国内高校进行配伍性试验并开展技术路线验证实验



板块收入约人民币4.68亿元

百万人民币

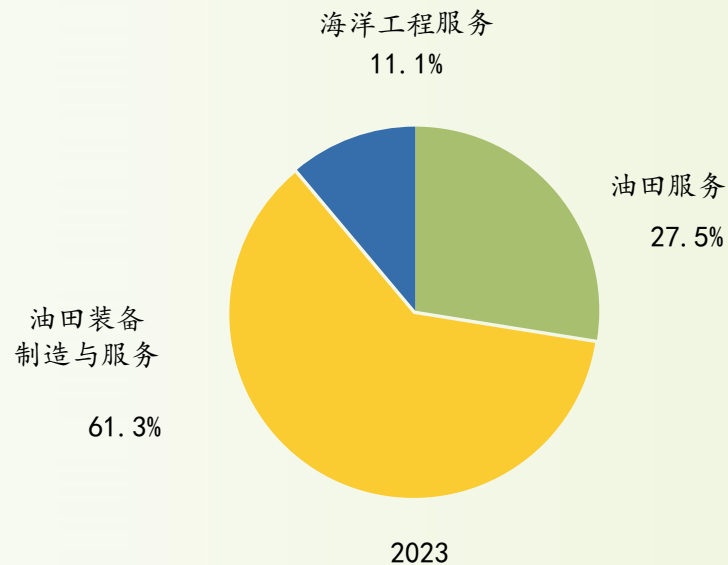
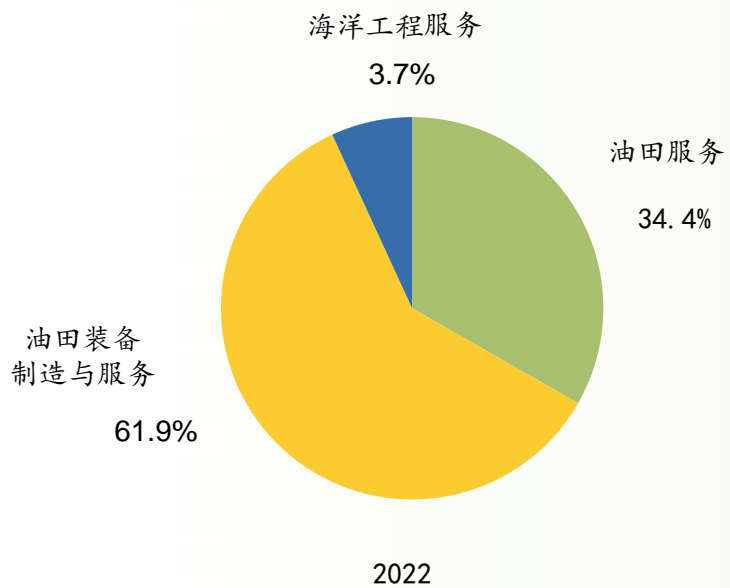


订单量高速增长，向EPCIC转型

- ❖ 向专业型高科技EPCIC海洋工程总包一体化业务转型，该板块报告期内收入较去年大幅提升**311.9%**
- ❖ 通过市场渠道的拓展、投标体系的建设、投标质量的提升和海洋工程四大中心的协同作用，顺利完成了中广核海上风电安装总包项目和中海油长协项目；多个项目获高端客户认可，如在泰国的海上施工项目和沙特的海上项目等
 - 海隆106船的适应性改造已顺利完成，首次进入中东作业
- ❖ 坚持国际化发展，加大海外市场拓展力度，重点关注：东南亚、中东市场，同时开发和进入西非、南美等市场
- ❖ 在东南亚与Mermaid Subsea Services (Thailand) 签订高科技海工服务合同，将为其提供海底管道铺设、伸缩弯管安装等一系列工程建设服务
- ❖ 已与Lamprell Energy及Lamprell Saudi Arabia等高端客户签订海上平台安装及海底管道和电缆铺设合同，为进入中东海洋工程市场奠定了非常好的基础
- ❖ 在东南亚、中东、非洲和南美等地已中标多个高端项目，工作量充足
- ❖ 重视高科技研发和数字化能力建设，向高科技企业发展；围绕“海上施工能力拓展、海洋工程技术研究、海洋工程数字化技术”3个方面开展的科研项目也取得明显进展：
 - 大型组块浮托技术研究已进行调研分析、浮托案例信息收集分析
 - 锚系船近平台海管铺设方案已进行前期研究
 - 近岸段管道登陆专题研究已完成了方案拓展
 - 研究船舶倾斜实验计算程序开发、风电工程海上安装可视化研究、数字调试系统研究等项目亦取得了前期成果

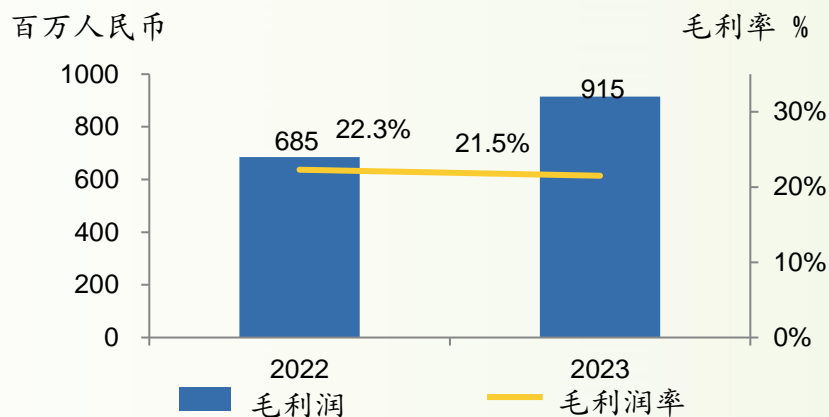
财务表现

收入按业务分部细分



毛利分析及应收账款变动

毛利润和毛利润率



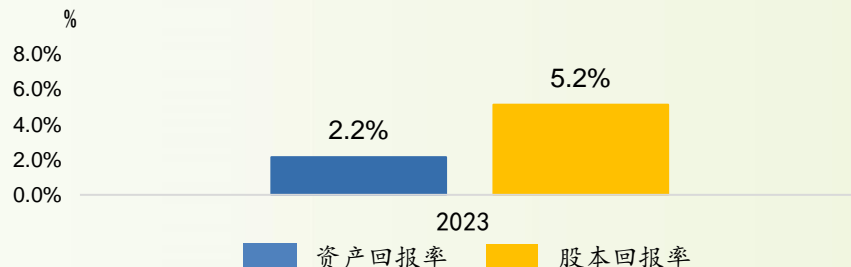
应收账款

人民币千元	12/31/2023	12/31/2022
- 90天以内	1,422,475	915,317
- 90天以上180天以内	203,426	270,982
- 180天以上360天以内	72,602	129,575
- 360天以上720天以内	106,670	61,789
- 720天以上	78,199	136,058

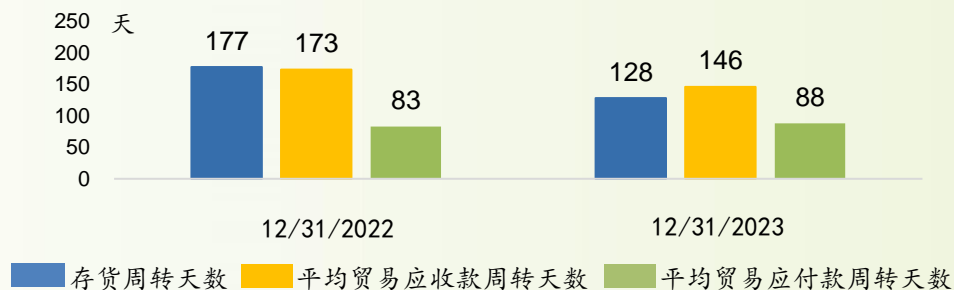
资本结构

	12/31/2023	12/31/2022
百万人民币		
现金及现金等价物	840	780
流动资产	5,141	4,612
总资产	7,958	7,892
短期债务	2,744	702
长期债务	119	2,593
总负债	4,629	4,574
股东权益	3,336	3,286
少数股东权益	-7	32
总权益	3,329	3,318

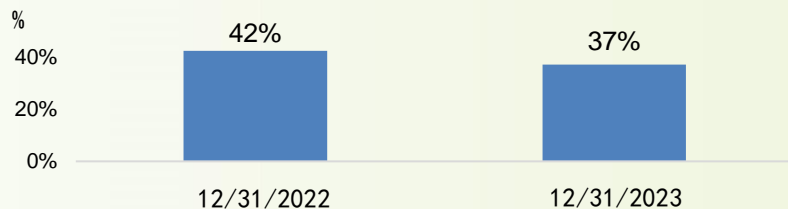
资产回报率及股本回报率¹



流动资产周转天数²



杠杆比率：净负债/总资本³



附注：
 1. 资产回报率=净利润除以期末总资产；股本回报率=净利润除以期末总权益
 2. 平均存货周转天数=当期天数*期初期末平均存货/当期成本；
 平均贸易应收款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应收款项净额/当期收入
 平均贸易应付款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应付款/当期成本；
 3. 净负债=长期借款+短期借款+租赁负债-现金及等价物及受限制资金-公允价值计量且其变动计入损益的金融资产，总资本=总权益+净负债

业务展望

油田装备制造与服务

海外市场：

- ✦ 以美加中东市场为重点市场，将继续向高端客户大力推广高端钻具产品，持续开发高科技、差异化的高端钻具产品
- ✦ 深入开发中东美加等地区的高端市场，进一步提升海隆钻具产品的市场声誉
- ✦ 在美洲等地保持现有客户基础，不断获取新客户新订单，推广HLNST特殊扣等高端产品；继续开发高端市场，比如南美地区的巴西深水市场和墨西哥国际公司投资的海上区块等
- ✦ 开发更高科技的产品如超高强度和大规格厚壁HLU165、DPR耐腐蚀和抗疲劳钻具系统，V150深海钻具等

国内市场：

- ✦ 把握现有业务机会，同时大力开发差异化市场，继续与国内领先的高端客户保持合作伙伴关系
- ✦ 为客户提供满足其差异化需求，适用于非常规油气资源开采的各类高科技钻具产品

科技研发：

- ✦ 加速推进设备和产线自动化、智能化改造和技术引进，实现产品生产全环节的管理和品质控制
- ✦ 保持领先的钻具研发地位，持续设计超高强度、耐腐蚀和抗疲劳钻具系统等产品，将加大HLNST特殊扣、HL130S、HL135MS高钢级抗硫钻杆产品、环保螺RFID电子标签钻杆和智能钻杆等产品研发及推广

油田服务

业务发展：

- ✦ 继续打造“一体两翼”，不断完善钻修井服务、技术服务及贸易服务，提升高科技一体化总包工程能力
- ✦ 海隆将在尼日利亚、厄瓜多尔、伊拉克、阿曼等成熟市场完成传统钻修井项目，并争取新合同的签订续订，同时开拓“新市场新业务”
- ✦ 实现“老市场、新业务”的突破，积极开发包括钻完井总包、油田环保、油田贸易服务等在内的多种类型业务
- ✦ 继续拓展“新市场、新业务”，争取在阿联酋、利比亚以及东南亚、中亚和欧洲等地区与国内取得多种新类型技术服务的业务机会；把握好利比亚发展，进一步完善非洲市场的发展
- ✦ 加速数字化转型；加强旋转导向业务推广、钻修井机自动化业务推广、精细控压钻井MPD业务推广；加大贸易平台建设和推动力度

科技研发：

- ✦ 多方合作，推进油田增产特别是纳米驱油技术的研发，促进高科技油田增产业务发展
- ✦ 开展油田环保业务相关/连续油管技术相关/精细控压钻井MPD电动节流阀国产化产品等多项研发与推广

海洋工程服务

业务发展：

- ✦ 全力向高科技一体化专业的EPCIC海洋工程服务公司发展
- ✦ 加快在中东、东南亚、中亚和南美等市场布局，加强海洋工程项目管理
- ✦ 进行船机、场地等资源的整合，实现公司EPCIC一体化业务能力整合
- ✦ 发展海洋工程“工程技术中心”、“工程建造中心”、“智控技术中心”及“海上安装中心”四大中心，形成统一协调的内部管理能力
- ✦ 坚持创新研发和国际发展的路线，全力推进高科技设计、建造管理、不断提高一体化服务能力

科技研发：

- ✦ 积极推进公司的数字化转型；进行信息安全服务等多项资质认证
- ✦ 继续开展“企业数据信息管理系统研究”、“风电工程海上安装可视化研究”等多个研发项目的研究与推广应用

问答环节